



# Introducción a la historia económica mundial

Gaspar Feliu  
Carles Sudrià

**2.<sup>a</sup>** edición  
*revisada  
y actualizada*

**PUV**  
UNIVERSITAT  
ID VALÈNCIA

**UBe**





# Introducción a la historia económica mundial

Gaspar Feliu  
Carles Sudrià

**2.<sup>a</sup>** edición *revisada  
y actualizada*

**PUV**  
UNIVERSITAT  
D'VALÈNCIA

**UBe**

INTRODUCCIÓN  
A LA HISTORIA ECONÓMICA  
MUNDIAL


# Educació. Materials **102**

*Gaspar Feliu*  
*Carles Sudrià*

# INTRODUCCIÓN A LA HISTORIA ECONÓMICA MUNDIAL

UNIVERSITAT DE VALÈNCIA

Colección: Educació. Materials  
Director de la colección: Guillermo Quintás Alonso

 Esta publicación no puede ser reproducida, ni total ni parcialmente, ni registrada en, o transmitida por, un sistema de recuperación de información, en ninguna forma ni por ningún medio, ya sea fotomecánico, fotoquímico, electrónico, por fotocopia o por cualquier otro, sin el permiso previo de la editorial.

© Los autores, 2013  
© De la traducción: Vicent Climent-Ferrando, 2013  
© De esta edición: Universitat de València, 2013

1.<sup>a</sup> edición: septiembre 2007  
1.<sup>a</sup> edición, 1.<sup>a</sup> reimpresión: septiembre 2009  
2.<sup>a</sup> edición, actualizada: octubre 2013

Coordinación editorial: Maite Simón  
Maquetación: Inmaculada Mesa  
Corrección: Comunico C.B.  
Cubierta: Celso Hernández de la Figuera

ISBN: 978-84-370-9318-5

Edición digital

---

# *Índice*

---

## PRESENTACIÓN

### **Capítulo 1. Las relaciones producción-población antes de la Revolución Industrial**

1. Características principales de las economías preindustriales
  - 1.1 La escasez, consecuencia del aumento de la población y de la baja productividad
  - 1.2 La desigualdad, causada por el predominio de unos hombres sobre los otros
2. La evolución de la población en las sociedades agrarias
  - 2.1 El modelo demográfico antiguo
    - 2.1.1 El techo malthusiano
  - 2.2 Las grandes etapas de la evolución de la población preindustrial europea
3. Características de la agricultura tradicional
  - 3.1 Trabajo y producción
  - 3.2 La organización de la producción
  - 3.3 La distribución del producto
    - 3.3.1 Las sociedades feudales.

- 3.3.2 El proceso de diferenciación del campesinado
- 3.4 Las formas de propiedad y tenencia de la tierra
- 4. El crecimiento agrario
  - 4.1 La revolución agrícola
    - 4.1.1 El antecedente de los Países Bajos.
    - 4.1.2 La revolución agrícola en Gran Bretaña

### *Bibliografía*

## **Capítulo 2. La economía urbana preindustrial**

- 1. Ciudad y campo
- 2. El comercio a larga distancia
  - 2.1 El dominio del comercio mediterráneo
  - 2.2 La organización del comercio a escala mundial
    - 2.2.1 El siglo del predominio ibérico.
    - 2.2.2 El paso de la primacía europea a los países del noroeste
  - 2.3 Instituciones, instrumentos y técnicas mercantiles
    - 2.3.1 La moneda.
    - 2.3.2 Mercados y ferias.
    - 2.3.3 Crédito y banca.
    - 2.3.4 Formas de asociación y seguros
- 3. Recuperación y crecimiento de la producción artesana
  - 3.1 La industria textil
  - 3.2 La extracción y transformación de los metales
  - 3.3 Las mejoras en el aprovechamiento energético
  - 3.4 La construcción
  - 3.5 La organización de la producción
- 4. La transición del feudalismo al capitalismo
  - 4.1 Ascenso de la burguesía y abolición del feudalismo
    - 4.1.1 El mercantilismo
  - 4.2 La nueva mentalidad racionalista y el liberalismo económico
- 5. El papel de Europa en el mundo en la etapa preindustrial

### *Bibliografía*



## **Capítulo 3. La Revolución Industrial**

1. ¿Qué entendemos por Revolución Industrial?
2. Los condicionantes de la Revolución Industrial
3. Innovaciones técnicas y transformaciones económicas
  - 3.1 Los tejidos de algodón
  - 3.2 La siderurgia
  - 3.3 La máquina de vapor
  - 3.4 La minería y la industria química
  - 3.5 El sistema fabril
4. Un crecimiento moderado y desigual
5. Trabajo, capital y empresarios en la Revolución Industrial
  - 5.1 El factor trabajo
  - 5.2 El factor capital
  - 5.3 El papel del empresariado
6. Las consecuencias sociales de la Revolución Industrial: el debate sobre los niveles de vida

### *Bibliografía*

## **Capítulo 4. El crecimiento económico moderno**

1. La aceleración del crecimiento
  - 1.1 Planteamiento general
  - 1.2 Los factores del crecimiento
  - 1.3 El nuevo estado liberal: igualdad ante la ley y sistema político representativo
  - 1.4 La pugna por la distribución de la renta
2. El ciclo demográfico moderno
  - 2.1 La transición demográfica
    - 2.1.1 El descenso de la mortalidad.
    - 2.1.2 El descenso de la natalidad y la desaceleración del crecimiento de la población
  - 2.2 Factor trabajo e industrialización
3. Las transformaciones en la agricultura
  - 3.1 La modernización de las estructuras de propiedad agraria
  - 3.2 Las mejoras en la producción agraria

3.2.1 Mejoras endógenas.

3.2.2 La incidencia de la Revolución Industrial en la agricultura

3.3 El aumento de la producción, los rendimientos y la productividad

*Bibliografía*

## **Capítulo 5. El proceso de industrialización**

1. La difusión del proceso de industrialización: más fábricas, nuevos sectores, más países

2. El *factory system*

3. Las nuevas formas de organización empresarial

4. La revolución del transporte

4.1 El ferrocarril

4.2 La navegación a vapor

5. Hierro y acero

6. La energía

7. La financiación

7.1 La bolsa y la banca

8. El estado como agente económico: finanzas públicas, moneda y política comercial

9. Los círculos de difusión de la Revolución Industrial

9.1 El primer círculo: Europa noroccidental y América del Norte

9.2 El segundo círculo de difusión de la Revolución Industrial

*Bibliografía*

## **Capítulo 6. El surgimiento de la economía internacional**

1. La integración de los mercados de productos y de factores de producción

1.1 El crecimiento del comercio

1.2 Características del comercio internacional

2. Evolución del comercio y políticas comerciales

2.1 Crecimiento comercial y avance del librecambismo

- 2.2 La depresión del último cuarto del siglo y el inicio del nacionalismo económico
- 3. Los movimientos internacionales de factores de producción
  - 3.1 La gran emigración europea
    - 3.1.1 Volumen, origen y destino de la emigración
    - 3.1.2 Causas y consecuencias de la emigración
  - 3.2 Los movimientos internacionales de capitales
- 4. Las economías sometidas
  - 4.1 Las colonias antiguas
    - 4.1.1 Las Nuevas Europas
    - 4.1.2 La India, colonia paradigmática
  - 4.2 Las economías dominadas
  - 4.3 El reparto colonial del mundo

#### *Bibliografía*

### **Capítulo 7. El sistema internacional de pagos: el patrón oro**

- 1. Moneda y medios de pago
- 2. Sistemas y patrones monetarios
  - 2.1 El patrón oro
- 3. La construcción de un sistema internacional de pagos
  - 3.1 La letra de cambio
  - 3.2 Sistemas de pagos bilaterales y multilaterales
  - 3.3 La teoría del patrón oro

#### *Bibliografía*

### **Capítulo 8. La economía mundial en el siglo xx: la época de la Segunda Revolución Tecnológica**

- 1. La Segunda Revolución Tecnológica
  - 1.1 Nuevos materiales y nuevas fuentes y formas de energía
  - 1.2 La organización científica del trabajo y los cambios en la organización empresarial
  - 1.3 Los cambios en la agricultura
- 2. La culminación de la revolución demográfica

- 2.1 La población en los países ricos
- 2.2 Los problemas demográficos de los países pobres
- 3. Un crecimiento económico sincopado y mal repartido
  - 3.1 Las magnitudes del crecimiento económico
  - 3.2 Una época conflictiva
  - 3.3 Las coyunturas políticas y económicas

*Bibliografía*

## **Capítulo 9. La Primera Guerra Mundial y la expansión de los años veinte**

- 1. El conflicto y sus consecuencias
  - 1.1 Las causas y los costes humanos y sociales
  - 1.2 El Tratado de Versalles y las reparaciones de guerra
- 2. La difícil reconstrucción monetaria
  - 2.1 El espejismo del regreso al patrón oro
  - 2.2 La hiperinflación alemana
  - 2.3 Las opciones británica y francesa: ortodoxia o devaluación
- 3. El crecimiento económico de los años veinte
  - 3.1 Difusión de las nuevas tecnologías y aumento de laproductividad
  - 3.2 La reestructuración del comercio internacional
  - 3.3 Caída de los precios agrarios y endeudamiento. La fragilidad del equilibrio económico internacional
- 4. La Revolución rusa y la formación de la URSS
  - 4.1 Revolución y guerra civil
  - 4.2 El nuevo régimen y el comunismo de guerra
  - 4.3 La NEP

*Bibliografía*

## **Capítulo 10. La crisis de los años treinta (I): EE. UU**

- 1. Las raíces de la crisis en EE. UU
  - 1.1 Los problemas agrícolas y la distribución de la renta
  - 1.2 La especulación bursátil y el desplome de 1929
- 2. Del *crac* de la bolsa a la depresión
  - 2.1 Crisis financiera y contracción monetaria

- 2.2 Descenso de la producción y del empleo
- 2.3 El debate sobre la política económica
- 3. *El New Deal*
  - 3.1 La política monetaria y financiera
  - 3.2 Política presupuestaria y programas de empleo
  - 3.3 La política agraria
  - 3.4 El fracaso de la intervención en el sector industrial
  - 3.5 Las mejoras sociales y las críticas al *New Deal*

*Bibliografía*

## **Capítulo 11. La crisis de los años treinta (II): Europa, América Latina y Asia**

- 1. La difusión de la depresión fuera de Estados Unidos
  - 1.1 La retracción del comercio internacional
  - 1.2 El colapso del mercado internacional de capitales
- 2. Las distintas estrategias de los países industrializados
  - 2.1 Francia y el bloque del oro
  - 2.2 Gran Bretaña
  - 2.3 Alemania: recuperación económica bajo el nazismo
  - 2.4 Japón: expansionismo monetario y militar
- 3. La crisis en los países no industrializados
  - 3.1 La situación en Latinoamérica
  - 3.2 Los países asiáticos
- 4. La URSS: colectivización agraria e industrialización forzada
  - 4.1 La colectivización agraria
  - 4.2 La apuesta por una industrialización rápida

*Bibliografía*

## **Capítulo 12. La Segunda Guerra Mundial y la construcción de un nuevo orden internacional**

- 1. La Segunda Guerra Mundial
  - 1.1 El conflicto y sus causas
  - 1.2 Una destrucción humana y material sin precedentes

- 1.3 División de Europa y hegemonía de EE. UU. y la URSS. La Guerra Fría
2. El nuevo orden económico internacional: Bretton Woods y el GATT
  - 2.1 El nuevo sistema monetario y financiero: el FMI y el Banco Mundial
  - 2.2 La reducción de las barreras comerciales y el GATT
3. La reconstrucción: Europa y Japón
  - 3.1 El Plan Marshall y los inicios de la integración económica europea
  - 3.2 Ocupación y reestructuración de la economía japonesa
4. El papel del estado y la nueva política keynesiana
  - 4.1 El estado del bienestar: cobertura social y redistribución de la renta
  - 4.2 Políticas contracíclicas y economía mixta

*Bibliografía*

## **Capítulo 13. La época dorada del capitalismo, 1950-1973**

1. Un crecimiento fuerte, global y diferenciado
2. Las bases del crecimiento general
  - 2.1 El impulso de la oferta
  - 2.2 El tirón de la demanda
3. La reintegración de la economía internacional
  - 3.1 La intensificación del comercio exterior
  - 3.2 La contención de los problemas monetarios
4. Crecimiento económico bajo liderazgo estadounidense
  - 4.1 EE. UU.: hegemonía económica en un mundo dividido
  - 4.2 Europa occidental: convergencia e integración
  - 4.3 El «milagro» japonés
  - 4.4 Los países periféricos de economía mixta: desarrollo y atraso.

*Bibliografía*



## **Capítulo 14. Expansión y crisis de las economías de planificación centralizada**

1. Consolidación y difusión del sistema comunista durante la expansión económica de la posguerra
  - 1.1 La URSS, segunda potencia mundial: los réditos de la victoria militar
  - 1.2 Los problemas de la planificación integral y las dificultades de su reforma
  - 1.3 El crecimiento económico soviético bajo el modelo estalinista.
  - 1.4 La expansión económica de las nuevas «democracias populares»
  - 1.5 Socialismo y nacionalismos. El fracaso del COMECON
2. El comunismo fuera de Europa
  - 2.1 La China de Mao: crecimiento y revoluciones
  - 2.2 Otras experiencias comunistas

### *Bibliografía*

## **Capítulo 15. Crisis del petróleo, regreso a la ortodoxia liberal y globalización**

1. Agotamiento del modelo de crecimiento de la época dorada y choque petrolero
2. Los efectos de la crisis: estancamiento con inflación. Las nuevas bases de la política económica
3. Integración económica y globalización
4. La difícil búsqueda de la estabilidad monetaria internacional
5. Un crecimiento inestable y desigual

### *Bibliografía*

## **Capítulo 16. Las economías avanzadas desde 1973: ajustes e inestabilidad**

1. EE. UU., Europa occidental y Japón: desaceleración y cambios estructurales
  - 1.1 EE. UU.: el país líder pierde dinamismo tecnológico

- 1.2 Integración europea en tiempo de crisis
- 1.3 El largo estancamiento de la economía japonesa
- 2. Del comunismo al capitalismo en la Europa oriental
  - 2.1 Decadencia y colapso de la URSS
  - 2.2 Continuismo, reformas y fracasos en las «democracias populares»
  - 2.3 El difícil regreso a la economía de mercado
    - 2.3.1 Rusia: capitalismo salvaje y nuevo viejo orden político.
    - 2.3.2 Los países del Este: el esfuerzo por la integración en la Unión Europea

*Bibliografía*

## **Capítulo 17. Los países en desarrollo desde 1973: éxitos y fracasos**

- 1. Un nuevo mundo: la gran expansión asiática
  - 1.1 Los precedentes. Los Cuatro Tigres: una nueva vía de desarrollo
  - 1.2 La verdadera revolución china: de la muerte de Mao al capitalismo comunista
  - 1.3 Los vecinos también crecen, pero a distintos ritmos
- 2. El otro lado del espejo: regiones atrasadas
  - 2.1 El Próximo Oriente: guerra y petróleo
  - 2.2 La difícil reanudación del crecimiento en el África
  - 2.3 Reformas liberales, crisis financieras y crecimiento desigual en América Latina

*Bibliografía*

## **Capítulo 18. Epílogo. La crisis actual: el estallido de los desequilibrios**

- 1. Desequilibrios internacionales y crisis financiera
- 2. De la crisis financiera a la depresión económica
- 3. ¿Una crisis del capitalismo maduro?

*Bibliografía*

---

# *Presentación*

---

Esta *Introducción a la historia económica mundial* ha sido preparada con la intención de servir de guía a profesores y alumnos de los primeros cursos de los grados de Economía y de Administración y Dirección de Empresas. La intención del libro no es presentar una síntesis de lo que hoy sabemos sobre la historia económica del mundo contemporáneo -tarea, por otra parte, imposible- ni la de ofrecer la opinión de los autores sobre algunos episodios de esta historia. Más bien al contrario, de lo que se trata es de presentar una visión general de la evolución económica del mundo contemporáneo y ponerla al alcance de alumnos que están en la fase inicial de su formación y que, por lo tanto, todavía no disponen más que de forma parcial de los instrumentos analíticos propios del economista. La pretensión es hacerlo de tal manera que resulte de ayuda para la formación del alumno como profesional de la economía y de la empresa.

Esta voluntad determina la forma y la propia estructura del libro. Entendemos que la función de la historia económica en los estudios de economía y de empresa es doble. Por un lado, el conocimiento y la reflexión sobre la

evolución económica en épocas pasadas deben introducir al estudiante en los temas y el razonamiento lógico que son propios del economista (el funcionamiento de los mercados, el comportamiento de los consumidores y de las empresas, los mecanismos de distribución y de acumulación, la dinámica del crecimiento económico, etc.), y ello sin olvidar los factores institucionales que condicionan la acción económica. Al referirse a hechos económicos que ya han sucedido y que son conocidos, la historia económica permite introducir al alumno en situaciones en las que todos estos factores actúan de forma simultánea y se condicionan unos a otros. En cierto modo, la historia económica viene a complementar, desde el estudio de una realidad conocida, las aproximaciones mediante modelos teóricos propios del análisis económico o empresarial.

La segunda finalidad de los estudios de historia económica debe ser la de proveer al alumno de conocimientos sobre la evolución económica en épocas pasadas que le faciliten la comprensión del mundo actual. No cabe duda de que el mundo en el que vivimos y en el que el economista y el empresario deben actuar es el resultado de una evolución más que secular, sin cuya comprensión nos faltarán elementos para una interpretación de los acontecimientos actuales. En un mundo cada vez más globalizado, el conocimiento -aunque sea superficial- de la historia económica reciente de los diferentes continentes y de sus raíces más profundas debe formar parte del bagaje propio del economista profesional.

Por todas estas razones, se ha elegido una doble opción: por un lado, el uso de un lenguaje expresamente sencillo, dejando de lado tecnicismos que quizás el alumno aún no domine; por otro, la adopción de una perspectiva de la evolución económica mundial lo más amplia posible, dentro de los límites impuestos por el número de créditos concedidos habitualmente a esta asignatura. Estas características de la obra ofrecen al profesor la libertad, si lo

considera oportuno, de profundizar en el análisis de determinados temas utilizando instrumentos analíticos más precisos o una información más detallada, sin sacrificar por ello el acceso por parte del alumno a un conocimiento básico general.

### *Instituciones, cambio tecnológico y crecimiento económico*

La finalidad más propia de la historia económica es el estudio del crecimiento económico a largo plazo. Desde esta perspectiva, el análisis de los factores que facilitan o dificultan el crecimiento tiene que estar en el centro de cualquier aproximación a la historia económica en general y, más aún, a la historia económica mundial. Dos de estos factores son decisivos cuando examinamos tanto la experiencia histórica como los estudios teóricos: las instituciones y el cambio tecnológico. Por *instituciones* entendemos el conjunto de condicionantes jurídicos y sociales que afectan a las actividades económicas. De manera preferente incluyen las medidas legales que regulan la propiedad y su uso, al igual que las que configuran en cada momento la política económica de las autoridades, pero también los valores sociales vigentes en una sociedad y un periodo determinado o la forma específica en la que se organizan las empresas. El papel del entramado institucional en el fomento del crecimiento económico o, por el contrario, en su obstaculización, es un elemento que debe tenerse muy en cuenta para valorar la evolución de cada sociedad en cada fase de su desarrollo.

El cambio tecnológico es el elemento fundamental que ha permitido al hombre, a lo largo de la historia, mejorar el acceso a bienes y servicios. Mediante la aplicación de innovaciones técnicas logramos obtener más bienes o más servicios con un esfuerzo menor. Desde la invención del

fuego hasta la informatización, el cambio técnico siempre ha significado la posibilidad de acceder al consumo de más productos o al uso de más servicios dedicando menos horas de trabajo, y en consecuencia ha permitido vivir cada vez mejor, aunque el reparto de la renta sea desigual. Por ello, el presente texto presta especial atención al estudio de las grandes innovaciones tecnológicas, a sus orígenes y a sus consecuencias. Por la misma razón, la estructura del libro refleja la pauta marcada por las grandes oleadas de cambio tecnológico.

Además de los cambios institucionales y de la innovación técnica, dos factores más están siempre presentes en el análisis del crecimiento económico a largo plazo: la evolución demográfica y la disponibilidad de recursos naturales. El aumento de la población ha sido en todas las épocas un factor decisivo en la dinámica económica de las sociedades. Las pautas del crecimiento demográfico y de los movimientos migratorios se constituyen, así, en elementos que hay que considerar en el estudio de la evolución económica. A menudo se ha dicho que el factor demográfico es más importante para las sociedades de base agrícola. Sin embargo, como vemos hoy en día, estas cuestiones son también de gran relevancia en las sociedades industriales. Pensemos si no en los problemas que genera la financiación de las pensiones y de la sanidad o en los derivados de los movimientos migratorios, tanto legales como ilegales.

Finalmente, no debe olvidarse que la lucha del hombre por su bienestar se ha llevado a cabo intentando aprovechar los recursos que ofrece la naturaleza, ya sean orgánicos (flora y fauna) o minerales. El hombre ha alterado los procesos de reproducción y crecimiento de las especies para sacarles más provecho, pero esta manipulación ha tenido en cada momento sus límites técnicos y naturales. La disponibilidad de minerales, por otro lado, es fija y no depende de la voluntad del hombre. Aunque la humanidad



haya logrado grandes éxitos sustituyendo el uso de materiales escasos por otros más abundantes, el hecho es que en cada momento histórico las limitaciones al acceso a las materias primas han influido de manera determinante en la capacidad de las sociedades para conseguir mejores niveles de consumo.

Este libro pretende no perder de vista en ningún momento la existencia de este conjunto de factores que acaban determinando la capacidad de crecimiento económico y sus interrelaciones. Por ello, cuestiones como la evolución demográfica, el marco institucional o el cambio técnico son estudiadas de manera genérica en varios capítulos, sin dejar de ofrecer un tratamiento más específico en los apartados dedicados a determinados países o continentes.

### *Organización del libro*

Siguiendo los principios enunciados, el libro se organiza en tres partes de dimensiones desiguales. Se trata, así, de dar prioridad al estudio del periodo más reciente, de más interés para los estudiantes de economía y empresa.

La primera parte (capítulos 1 y 2) está dedicada al estudio de las economías feudales, es decir, de la organización económica europea previa a la Revolución Industrial. El conocimiento de la economía preindustrial es indispensable para comprender los orígenes del capitalismo y para hacer comprender al alumno la lógica de sistemas económicos en los que el mercado y la propiedad individual no eran el eje institucional dominante de la organización económica.

La segunda parte (capítulos 3 a 7) está dedicada a la Revolución Industrial y al proceso de industrialización. Se considera la Revolución Industrial como el núcleo central de la formación de un nuevo sistema económico basado en el

capitalismo. La difusión de este nuevo sistema económico durante el siglo XIX irá acompañada de una nueva articulación de las relaciones económicas internacionales bajo predominio europeo. Se estudiarán, en consecuencia, tanto las diversas formas que tomó el capitalismo en cada país como los efectos que tuvo su difusión en las relaciones económicas entre países y en las economías de aquellas zonas que no se industrializaron.

Finalmente, la tercera parte (capítulos 8 a 18) se centra en la evolución económica desde la Segunda Revolución Tecnológica, que tuvo lugar a finales del siglo XIX, y se prolonga hasta hoy. Las innovaciones surgidas en aquel periodo han dominado el desarrollo industrial y económico hasta hace muy poco y aún están muy presentes en la actualidad. La estructura de esta tercera parte trata de enfatizar la importancia de las diversas coyunturas por las que ha pasado el mundo en los últimos cien años: el impacto de las dos guerras mundiales, la gran depresión capitalista de los años treinta, la época dorada posterior a la Segunda Guerra Mundial y la fase de crecimiento más lento que se inició a mediados de la década de 1970. También se presta atención al nacimiento, la expansión y la caída de los sistemas comunistas y a la contradictoria evolución de los países subdesarrollados. El libro se cierra con un epílogo dedicado a la crisis que afecta a EE. UU. y Europa, y de rebote al mundo entero, desde el 2007.

---

# *1. Las relaciones producción-población antes de la Revolución Industrial*

---

La preocupación básica de cualquier grupo humano, al igual que la de los grupos animales, es asegurar su alimentación, base para la supervivencia. Durante la mayor parte de su historia, el hombre ha sido un depredador omnívoro que se ha alimentado de las plantas y animales de su entorno, primero utilizando solo su capacidad corporal y después con la ayuda de herramientas cada vez más complejas. La existencia del hombre se cifra como mínimo en medio millón de años, pero solo hace unos 10.000 que algunas comunidades humanas empezaron a compaginar la actividad depredadora con la producción de alimentos y la domesticación de animales, es decir, que el hombre ha sido productor solo durante las últimas veinte milésimas de su existencia. Esta *revolución agraria de la prehistoria* marca el inicio de un rápido progreso en la evolución de la humanidad.

Aquí no nos ocuparemos del hombre depredador, sino solo del productor; más en concreto, de los últimos mil años y pico de este y casi únicamente de Europa, aunque en el primer apartado haremos una introducción muy general al conjunto de las economías agrarias.

# **1. Características principales de las economías preindustriales**

Todas las economías agrarias, desde su aparición en la prehistoria, tienen tres características comunes: están dominadas por la escasez y son profundamente desiguales, pero a la vez son capaces de generar crecimiento.

## *1.1 La escasez, consecuencia del aumento de la población y de la baja productividad*

La escasez es el resultado del crecimiento de la población: a medida que la población se densifica, resulta cada vez más difícil obtener la alimentación suficiente. Mantener el crecimiento demográfico obliga al hombre a convertirse en productor esforzándose por mejorar la reproducción de determinados alimentos (plantas o animales) por medio del trabajo, factor abundante, que sustituye a la tierra, factor escaso. Durante mucho tiempo se había creído que la relación de causa-efecto iba de la tecnología a la población: el conocimiento de nuevas tecnologías (en este caso los medios para mejorar el ciclo vital de las plantas y los animales) implicaba su adopción y se iniciaba así un círculo virtuoso: mejora de la alimentación, más población, descubrimiento de nuevas técnicas, mejora de la alimentación... Actualmente predomina la idea de que la relación es inversa: la presión

demográfica empuja al uso de técnicas conocidas, pero no suponen ventaja alguna mientras la depredación permita obtener una alimentación suficiente. Porque, de hecho, el hombre depredador consigue, con menos esfuerzo, más nutrientes, mejores y más diversificados: las escasas comunidades depredadoras aún existentes lo demuestran claramente (Cohen, 1987). El problema es que dichas comunidades necesitan un espacio vital muy amplio: los pigmeos, 8 km<sup>2</sup> por persona; los aborígenes australianos, 30 km<sup>2</sup>; los esquimales, 200 km<sup>2</sup>. Se ha calculado que el mundo no podría alimentar a más de 15 millones de humanos depredadores.

La secuencia densificación de la población-intensificación del trabajo fue teorizada por Boserup (1967). Según esta autora, cuando el hambre empezó a hacer acto de presencia, el hombre se vio obligado a confiar su subsistencia en el trabajo, intensificándolo a medida que aumentaba la presión demográfica, en una secuencia que va desde la ganadería y los cultivos esporádicos, poco intensivos en trabajo (cavar un hoyo, enterrar la semilla y esperar la cosecha) pero que obligan a cambiar cada año o cada pocos años la zona sembrada, hasta la obtención de varias cosechas al año en los deltas asiáticos -eso sí, a cambio de la creación de sistemas de regadío y de un trabajo constante y muy duro.

A partir de la revolución agraria de la prehistoria o revolución neolítica, las innovaciones y el progreso vinieron durante siglos de las sociedades agrarias. Hasta mediados del siglo XIX como mínimo, la agricultura fue la actividad económica básica en todos los países y aún continúa siéndolo en muchas sociedades actuales.

Las prácticas agrarias y ganaderas permitían mantener a más población, pero no mantenerla mucho mejor: la fuerza de trabajo (humana o animal) y las técnicas disponibles eran poco eficientes, de forma que la

productividad era escasa y cada grupo o familia topaba a menudo con dificultades para asegurar su alimentación a lo largo del año, sobre todo teniendo en cuenta la gran irregularidad de las cosechas.

## 1.2 *La desigualdad, causada por el predominio de unos hombres sobre los otros*

La escasez no era debida únicamente a la incapacidad para producir más. Las sociedades agrarias exigen el sedentarismo, que tiene una larga serie de efectos económicos o culturales: la mejora de los enseres, las herramientas y los sistemas de almacenaje, la división del trabajo (aparición de los primeros oficios especializados) y las sociedades estructuradas, que sin duda tenían muchas ventajas pero que comportaron la aparición de una clase dirigente que no solo vivía del trabajo de los demás sino que a menudo se apropiaba de una parte importante de la producción. Estas sociedades pueden dividirse en sociedades tributarias, esclavistas y feudales.

En las sociedades tributarias la mayoría de la población está obligada a pagar determinadas cantidades (en moneda o en bienes) a los dirigentes y a los templos. En las sociedades esclavistas la desigualdad llegaba a la posesión de unos hombres, los esclavos, por parte de otros, los amos, de forma que los esclavos y el producto de su trabajo pertenecían a sus propietarios, como cualquier animal de trabajo; los esclavos eran definidos como *animales con voz*.

Las sociedades esclavistas, típicas del mundo antiguo (Egipto, Grecia, Roma), no se pudieron mantener tras el hundimiento del Imperio romano. Aunque siguió habiendo esclavos, la producción pasó a depender de una nueva forma de organización social y de explotación de unos hombres por otros: las sociedades feudales, que serán las únicas sociedades agrarias que estudiaremos y que



caracterizaremos después con más detalle. Ahora solo mencionaremos que en las sociedades feudales la desigualdad y la explotación se producen por el dominio que los señores ejercen a la vez sobre las tierras y los hombres, lo que genera la llamada *renta feudal*, muy diversa según los momentos, los lugares y las circunstancias, pero que a diferencia del esclavismo no priva a los hombres de la condición de personas.

Del tercer aspecto, la capacidad de crecimiento, hablaremos más adelante, en el apartado 4.

## **2. La evolución de la población en las sociedades agrarias**

### *2.1 El modelo demográfico antiguo*

Como cualquier otra especie animal, el hombre tiene unas pautas de comportamiento demográfico estables, de forma que toda la historia de la humanidad puede explicarse a través de dos modelos demográficos: el *antiguo* y el *moderno*, con una etapa de *transición demográfica* entre uno y otro.

El modelo demográfico antiguo corresponde al conjunto de las sociedades preindustriales. Sus características son: unos índices de natalidad altos, entre el 35 y el 40‰, y unos índices de mortalidad también elevados, alrededor del 30-35‰ (por lo tanto, no muy alejados de los índices de natalidad), así como una esperanza de vida al nacer baja: 25 años para un europeo a principios del siglo XVIII. La mortalidad era en gran parte mortalidad infantil: según Nadal (1992), de cada 1.000 nacidos, 250 no llegaban al año, 250 más no cumplían los 20 años, otros 250 morían antes de los 45 y solo 10 llegaban a sexagenarios.

La mortalidad era, además, muy irregular, con picos frecuentes de mortalidad extraordinaria debido a epidemias y, secundariamente, a hambrunas y guerras. De un año a otro, el número de muertos podía fácilmente duplicarse o triplicarse (picos de mortalidad). Como resultado de todo ello, la población crecía *en dientes de sierra*: el excedente de nacimientos sobre defunciones, acumulado durante un cierto tiempo, desaparecía de repente absorbido por un pico de mortalidad. La población crecía a corto plazo, pero se estancaba o crecía muy lentamente a largo plazo (Nadal, 1996). En momentos de epidemias fuertes y generalizadas podía experimentar un descenso importante, como pasó en Europa a consecuencia de la Peste Negra de 1348, que provocó la muerte de aproximadamente un tercio de la población. Sin embargo, en conjunto la tendencia general era el aumento de la población, si bien a tasas muy bajas. Aunque se trata de estimaciones solo aproximadas, entre el año 1 y el 1750 la población mundial se triplicó y la europea se multiplicó por más de 3,5 (cuadro 1.1).

La evolución de la población depende de la vitalidad natural, es decir, de la diferencia entre nacimientos y muertes, y del saldo migratorio, que puede ser positivo o negativo. Al ser poco utilizado en las sociedades preindustriales el control voluntario del embarazo, el número de nacimientos dependía de factores culturales (matrimonios más o menos jóvenes, aceptación de la soltería definitiva, infanticidio) y a veces también de factores económicos (tierras o puestos de trabajo disponibles). A su vez, el número de muertes dependía de factores aleatorios (contagios, guerras, desastres naturales) y también de factores económicos (capacidad de producción de alimentos y otros productos básicos, reparto de la renta).

### CUADRO 1.1

*Evolución de la población (millones de personas)*

| <i>Año</i> | <i>Mundo</i> | <i>Europa</i> | <i>% Europa/mundo</i> |
|------------|--------------|---------------|-----------------------|
| 1          | 252          | 43            | 17,1                  |
| 600        | 208          | 33            | 15,9                  |
| 1000       | 257          | 43            | 16,7                  |
| 1200       | 400          | 66            | 16,5                  |
| 1340       | 442          | 90            | 20,4                  |
| 1400       | 375          | 65            | 17,3                  |
| 1500       | 461          | 84            | 18,2                  |
| 1600       | 578          | 111           | 19,2                  |
| 1700       | 680          | 125           | 18,4                  |
| 1750       | 771          | 146           | 18,9                  |
| 1800       | 954          | 195           | 20,4                  |
| 1850       | 1.241        | 288           | 23,2                  |
| 1900       | 1.634        | 422           | 25,8                  |
| 1950       | 2.530        | 575           | 22,7                  |
| 1985       | 4.856        | 771           | 15,9                  |
| 1999       | 5.978        | 827           | 13,8                  |

*Fuente: Guía práctica..., p. 8, a partir de Biraben (1979).*

### 2.1.1 El techo maltusiano

La limitación que la falta de alimentos suficientes conlleva para el crecimiento de la población fue vista muy claramente por un autor inglés del siglo XVIII, Thomas R. Malthus, en su *Primer ensayo sobre la población* (1798). Su idea básica es que la población de un área determinada está limitada por la cantidad de alimentos de los que puede disponer: este límite es el llamado *techo maltusiano*. Malthus añadía que cualquier población se acerca rápidamente a este techo porque mientras que la producción de alimentos crece en proporción aritmética, el número de bocas lo hace en proporción geométrica. Los impulsos sexuales mantienen a la población en el máximo nivel posible, lo cual la condena, en su mayor parte, a una alimentación escasa.

Este planteamiento pesimista ha sido objeto de dos críticas principales: a) la de aquellos que niegan el valor de la teoría por el hecho que las crisis demográficas se presentan mucho antes de alcanzar el teórico techo maltusiano, a causa del reparto tan desigual de la renta, y

por lo tanto atribuyen las crisis demográficas a dicha desigualdad y no al crecimiento de la población, y b) la de aquellos que acusan a Malthus de poco observador por no haberse dado cuenta de que las revoluciones agrícola e industrial, de las que era contemporáneo, estaban produciendo un fuerte crecimiento de las subsistencias disponibles y, por lo tanto, harían desaparecer la limitación al crecimiento demográfico. Ambas observaciones son importantes y acertadas, pero ninguna de ellas afecta al fondo de la cuestión: tanto si el reparto de la renta es menos desigual como si aumenta la capacidad de producción de alimentos, el techo maltusiano se aleja, incluso se puede perder de vista temporalmente, pero continúa existiendo.

La tesis de Malthus tiene una segunda parte: las sociedades humanas tienden al techo maltusiano, pero no llegan a él porque, cuando se acercan, empiezan a funcionar una serie de controles o frenos que desaceleran el crecimiento de la población e incluso pueden implicar su disminución temporal en términos absolutos. Estos controles, explica Malthus, son de dos clases: controles o frenos compulsivos y controles o frenos preventivos (cuadro 1.2).

Los frenos compulsivos funcionan automáticamente: una alimentación insuficiente priva al cuerpo de defensas ante las enfermedades e incrementa la mortalidad, limitando así la población: durante un cierto tiempo, la mortalidad puede llegar a ser incluso superior a la natalidad, sobre todo si se produce una mortalidad catastrófica. En cambio, los frenos preventivos disminuyen y pueden llegar a detener el crecimiento de la población mediante la disminución del índice de natalidad. Los principales instrumentos de esta disminución son históricamente el retraso de la edad del matrimonio y el aumento de la soltería definitiva. Solo en tiempos relativamente recientes las prácticas contraceptivas han