

Richtig kalkulieren und richtig gut verdienen



Gisela Strössner

Behandlungskalkulation
und Preisgestaltung in der
Schönheitsbranche



Fotos: Unsplash, Pixabay

© 2020 Copyright:

Beautyprint Gisela Strössner

Heinrichsgraben 19 | 85092 Kösching

www.beautyprint.de | info@beautyprint.de

Dieses Arbeitsbuch ist sowohl in digitaler wie auch in gedruckter Form ausschließlich für den persönlichen Gebrauch des Käufers bestimmt. Jede Weitergabe oder Vervielfältigung (auch verleihen oder verkaufen) ist beim Kauf unzulässig und ausgeschlossen. Auch wenn die Weitergabe technisch möglich sein sollte, ist dies rechtlich trotzdem nicht zulässig, da dies einen Vertragsbruch darstellt. Nach EU-Recht handelt es sich dabei um eine „öffentliche Wiedergabe“, für die die Erlaubnis des Urhebers bedarf.

Bei der Zusammenstellung der Informationen und Erstellung der Tabellen wurde mit größter Sorgfalt vorgegangen, dennoch können Fehler nicht vollständig ausgeschlossen werden. Herausgeber und Autoren können für fehlerhafte Angaben und deren Folgen weder eine juristische Verantwortung noch irgendeine Haftung übernehmen. Für Verbesserungsvorschläge und Hinweise auf Fehler sind wir dankbar.

Dieses Dokument enthält Links zu externen Webseiten Dritter, auf deren Inhalte wir keinen Einfluss haben. Deshalb können wir für diese fremden Inhalte auch keine Gewähr übernehmen. Für die Inhalte der verlinkten Seiten ist stets der jeweilige Anbieter oder Betreiber für die Inhalte verantwortlich.

bieter oder Betreiber der Seiten verantwortlich.

INHALTSVERZEICHNIS

GRUNDLAGEN DER PREISGESTALTUNG

Die ewige Frage nach dem
Dein Preis ist mehr als nur
Eine genaue Preiskalkulation sei
Alle Preisfragen souverän
Preisbestimmende Faktoren
Der Marktpreis kommt erst an
Wenn Dir trotz voller Kasse am

KAMPFPREISE & RABATTE

Vermeide Kampfpreise und
Geräte nicht in die
Falsche Rabatte sind richtig
Bonuskarten sorgen für treue
... und für eine Menge
Nutze Bonussysteme intelligent
Belohne Treue mit Herz !

BEDARFSANALYSE

Wie viel möchtest Du
Frag Dich zuerst: Wie viel
Bestimme Deinen Unternehmer
Entscheide selbst, wie Du

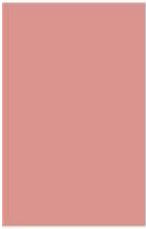
ZEITERFASSUNG

Deine Zeit ist
Wie viel Arbeitstage hat
Produktivstunden ehrlich erfass

BEHANDLUNGSKALKULATION

Jetzt geht's ans Berechnen
Privatkosten erfassen
Deine Geschäftskosten
Produktivzeit erfassen
Wie legst Du jetzt Deine Pri
Alle Preisfragen Punkt für
Behandlungskalkulation | Blatt 1
Behandlungskalkulation | Blatt 2
Behandlungskalkulation | Blatt 3
Behandlungskalkulation | Blatt 4
Behandlungskalkulation | Blatt 5
Preis- und Rabattrechner

BEHANDLUNGSKALKULATION



DIE EWIGE FRAGE

NACH DEM

RICHTIGEN PREIS

Die Preisfindung – das Festleger

– ist für viele in unserer

foren und in den soziale

nen und Kollegen immer wieder

richtig liegen. Sie möchten von

handlungspreise zu hoch oder z

eigene Wettbewerbsfähigkeit, weil

niedrigere Preise hat.

In dieser ausführlichen Anleitung
se souverän festlegst, welche
test und welche Fehler Du
wie Du Deine Kosten gena
Zahlen Deine Behandlungspreise
Ende auch verdienst, was [
praktische Formulare, die Dir
und der genauen Kalku

BEHANDLUNGSKALKULATION



DEIN PREIS IST MEHR

ALS NUR EIN PREIS

Was die Preisfindung so kon
Du Deine Preisgestaltung ers
situation heraus betrachtest. Das
Preis im Vergleich zu Deiner
nen Preis niedriger ansetzen
kannst Du es Dir wirklich
Wettbewerber?

Darüber hinaus ist der I
kann zu Werbezwecken eingesetzt
keit zu zeitlich begrenzten
nenlernen einer neuen Behar

währen, um Kunden zu binden.

Abo-Preise Mengenrabatte gewähren.

Aber vor allem ist der

schaftliche Größe. Das bedeutet:

werbsfähigen Preis kalkulieren, de

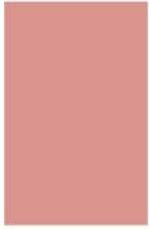
Deine Dienstleistung zu bezahlen.

Deine Kosten decken und da

unbedingt die genaue Aufstel

dann Deine Preise auf Grund

solide kalkulieren zu können.



EINE GENAUE

PREISKALKULATION

SCHAFFT SICHERHEIT

