

Pascal Dupont Mercier

Importgeschäfte

Die Chance für Ihren finanziellen Erfolg



Ratgeber

Importgeschäfte

Die Chance für Ihren finanziellen Erfolg

Pascal Dupont Mercier

Zur freundlichen Beachtung

Abdrucke jeder Art, auch auszugsweise oder sinngemäße, nur mit vorheriger schriftlicher Genehmigung durch den Verlag. Urheberrechtlich geschützt. Alle Angaben wurden mit Sorgfalt ermittelt und nach Möglichkeit überprüft. Sie unterliegen jedoch Veränderungen. Darum kann für die Richtigkeit keine Gewähr übernommen werden. Eine Haftung, gleich welcher Art, für Umfang, Richtigkeit, Vollständigkeit oder den Eintritt eines wirtschaftlichen oder rechtlichen Schadens wird nicht übernommen. Für Anschriften kann keine Gewähr übernommen werden. Aktive Mithilfe: Bitte berichten Sie uns über Ihre negativen und positiven Erfahrungen.

Sollte eine Anschrift nicht aktuell sein, bitten wir um Nachricht. Wir bzw. der / die Autoren werden uns um Ersatz bemühen.

Impressum

Texte: © Copyright by Pascal Dupont Mercier

Verlag: Modern Publishing

Druck: epubli - ein Service der neopubli GmbH, Berlin

Inhaltsverzeichnis

[Titelseite](#)

[Copyright-Seite](#)

[Vorwort](#)

[Voraussetzungen](#)

[Was ist ein Import?](#)

[Die EDV](#)

[Internetanschluss](#)

[Tipps für das Surfen im Internet \(Produktsuche, Lieferantensuche\)](#)

[Email Adressen](#)

[Corporate Identity](#)

[Unternehmensgründung](#)

[Startkapital](#)

[Finanzierung](#)

[Import - Bedingungen - Formalitäten](#)

[Einfuhr aus Drittländern - Folgende Dokumente werden benötigt:](#)

[Zentrale Fragen für Importeure](#)

Mustersendungen

Beispielhafte Vorlagen für Anforderungen:

Anforderung eines Herstellerkatalogs

Lieferkonditionen international

Zahlungsverkehr

Zahlungsmethoden

Die einfache Einfuhr aus EU Ländern - Ein Beispiel

Italienische Fahrzeughändler

Internationaler Handel - Wo sind welche Güter günstig zu haben?

Die Kalkulation

Ihre Liquiditätsplanung

Verhandlungen mit Lieferanten / Kunden

Der nebenberufliche Einstieg

Die Selbstständigkeit

Buchhaltung

Wie gewinne ich Kunden?

Ihre Ziele

Entwicklungsmöglichkeiten

Allgemeine Kontakte:

Handelskontakte:

Vorwort

Globalisierung ist ein wichtiges Stichwort der heutigen Zeit. Ein bedeutender Teil trägt der internationale Handel zur effizienten Gestaltung unserer Wirtschaft bei. Durch Produkte und Dienstleistungen aus dem Ausland erhalten wir die Gelegenheit, Leistungen zu günstigen Konditionen abzurufen. Wohlstand für alle gibt es nur mit internationaler Arbeitsteilung und Handel. Importeure sind in diesem Prozess Handelsvermittler. Sie sorgen für den reibungslosen Warenverkehr in unser Land und sind eine tragende Stütze für den Handel.

Was tut der Importeur im Grunde? Er kauft und verkauft! Das ist alles. Natürlich gestaltet sich dieser Prozess nicht so einfach, wie es vielleicht scheinen mag. Es gibt zahlreiche Hürden zu nehmen, bevor die Ware beim Einzelhandel angeboten werden kann, doch für engagierte Personen stellt die Bewältigung eventueller Hemmnisse eher eine Herausforderung dar. Importeure sollten sich von Problemen nicht abhalten lassen.

Haben Sie Talent für den Handel? Wer gerne mit Käufern, Verkäufern verhandelt, auch um kleinste Beträge noch feilschen kann, ist hier in seinem Element. Unter Umständen führen gerade kleine Differenzen zwischen Einkaufs - und Verkaufspreisen zum Erfolg. Sie waren schon immer von der Welt des internationalen Handels fasziniert? Dann sollten Sie sich auf jeden Fall mit den Details beschäftigen. Importeure haben auch jetzt noch gute Chancen, ein erfolgreiches Geschäft aufzubauen. Die Welt des Handels wird immer größer und zugänglicher.

Mehr Staaten als je zuvor verfügen über Produktionskapazitäten für Güter aller Art und versuchen,

diese Ware ins Ausland zu verkaufen. Aufstrebende Nationen wie Indien, China stehen erst am Anfang ihrer Entwicklung zur globalen Wirtschaftsmacht und andere Staaten stehen sozusagen gerade „in den Startlöchern“. Vor allem in Asien findet der Importeure zahlreiche Einkaufsmöglichkeiten für bevorzugte Güter. Es gilt Chancen zu nutzen, Kontakte zu etablieren und die Waren hierzulande erfolgreich wieder in den Handelskreislauf zu bringen. Wenn Sie sich diese Aufgabe zutrauen, wartet eine abwechslungsreiche Tätigkeit auf Sie.