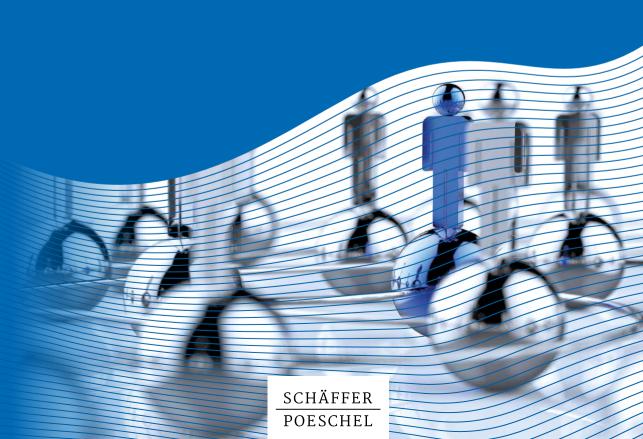
LEHRBUCH

Jürgen Berthel | Fred G. Becker

Personal-Management

Grundzüge für Konzeptionen betrieblicher Personalarbeit

12. Auflage



Hinweis zum Urheberrecht:

Alle Inhalte dieses eBooks sind urheberrechtlich geschützt.

Bitte respektieren Sie die Rechte der Autorinnen und Autoren, indem sie keine ungenehmigten Kopien in Umlauf bringen.

Dafür vielen Dank!

Personal-Management

Personal-Management

Grundzüge für Konzeptionen betrieblicher Personalarbeit

12., vollständig überarbeitete und aktualisierte Auflage

Univ.-Prof. Dr. Jürgen Berthel (†)

war bis zu seiner Emeritierung Inhaber des Lehrstuhls für Betriebswirtschaftslehre an der Universität Siegen.

Univ.-Prof. Dr. Fred G. Becker

ist Inhaber des Lehrstuhls für Betriebswirtschaftslehre, an der Universität Bielefeld.

Dozenten finden PowerPoint-Folien für dieses Lehrbuch unter www.sp-dozenten.de (Registrierung erforderlich).

Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek

Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.dnb.de/ abrufbar.

 Print:
 ISBN 978-3-7910-5216-8
 Bestell-Nr. 20038-0003

 ePub:
 ISBN 978-3-7910-5217-5
 Bestell-Nr. 20038-0101

 ePDF:
 ISBN 978-3-7910-5218-2
 Bestell-Nr. 20038-0152

Jürgen Berthel | Fred G. Becker

Personal-Management

12., vollständig überarbeitete und aktualisierte Auflage, Januar 2022

© 2022 Schäffer-Poeschel Verlag für Wirtschaft · Steuern · Recht GmbH www.schaeffer-poeschel.de service@schaeffer-poeschel.de

Covermotiv: © everything possible, shutterstock

Produktmanagement: Dr. Frank Baumgärtner

Lektorat: Heike Münzenmaier

Dieses Werk einschließlich aller seiner Teile ist urheberrechtlich geschützt. Alle Rechte, insbesondere die der Vervielfältigung, des auszugsweisen Nachdrucks, der Übersetzung und der Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen, vorbehalten. Alle Angaben/Daten nach bestem Wissen, jedoch ohne Gewähr für Vollständigkeit und Richtigkeit.

Schäffer-Poeschel Verlag Stuttgart Ein Unternehmen der Haufe Group SE

Sofern diese Publikation ein ergänzendes Online-Angebot beinhaltet, stehen die Inhalte für 12 Monate nach Einstellen bzw. Abverkauf des Buches, mindestens aber für zwei Jahre nach Erscheinen des Buches, online zur Verfügung. Einen Anspruch auf Nutzung darüber hinaus besteht nicht.

Sollte dieses Buch bzw. das Online-Angebot Links auf Webseiten Dritter enthalten, so übernehmen wir für deren Inhalte und die Verfügbarkeit keine Haftung. Wir machen uns diese Inhalte nicht zu eigen und verweisen lediglich auf deren Stand zum Zeitpunkt der Erstveröffentlichung.

Vorwort zur 12., überarbeiteten und aktualisierten Auflage

Bei der vorliegenden 12. Auflage des Lehrbuchs »Personal-Management« handelt es sich um eine vollständig überarbeitete, ergänzte, aktualisierte, in Teilen komprimierte sowie in Details präzisierte wie korrigierte Fassung.

»Wen die Dankbarkeit geniert, Der ist übel dran; Denke, wer dich erst geführt, Wer für dich getan!« Johann Wolfgang von Goethe

Im Fokus stand wiederum die kritische Darstellung theoretisch-abstrakter wie empirischer Beiträge zum umfassenden Lehr- wie Forschungsgebiet der betrieblichen Personalarbeit in unterschiedlichen Arbeitsorganisationen. In den letzten Jahren sind dabei in der akademischen wie populärwissenschaftlichen Literatur vielfältige personalwirtschaftlich interessante Inhalte neu oder verstärkter als vorher diskutiert worden. Auf sie wurde inhaltlich eingegangen, zumindest sofern es sich nicht um temporäre Moden handelte. Die Übersicht über vielfältige theoretische Ansätze, Methoden, Instrumente wie Ideen bietet für die akademische Lehre in unterschiedlichen Studiengängen eine gute Basis für die Vermittlung in der Breite wie oft auch in der Tiefe. Für die betriebliche Praxis dient der Text zur Revitalisierung vorhandener Kenntnisse, aber auch zur Reflexion und gar Revision eingefahrener, veralteter und/oder ineffizienter Praktiken. Ermutigt durch viele entsprechende Rückmeldungen sind zudem die Einschübe zu »Meinung« verstärkt worden.

Danken möchte ich auch diesmal meinen Mitarbeiter|innen, die mir bei manchen Aufgaben und in verschiedenen Phasen hilfreich zur Seite standen. Frau Jeannette Toumli hat viele Textteile und Abbildungen akribisch korrekturgelesen; sie war von daher am umfangreichsten in die Neubearbeitung einbezogen. Frau Dipl.-Kffr. Dr. Cornelia Meurer diskutierte mit mir zahlreiche Textinhalte. Sie sowie Dipl.-Kffr. Dr. Vanessa Bader, Michael Gutjahr, M. Sc., Kevin Lake, M. Sc., und Magdalena Köhne, M. Sc., lasen manche Textentwürfe inhaltlich, gaben Verbesserungsvorschläge, entwarfen auch einzelne kleine Texte selbstständig. Zudem stand mir Frau Viktoria Grüner, B. A., bei Bibliotheksarbeiten sowie der Prüfung einiger Kapitel, vieler Literaturquellen und -verweise entlastend zur Seite. Sie alle haben mich auf Fehler, weniger zweckmäßige Vorgehensweisen und Quellen aufmerksam gemacht. Ihnen allen bin ich von daher Dank schuldig.

»So eine Arbeit wird eigentlich nie fertig, man muß [!] sie für fertig erklären, wenn man nach Zeit und Umständen das Mögliche getan hat.« Johann Wolfgang von Goethe

Hinweis: Ohne diskriminieren zu wollen, verwenden wir in diesem Lehrbuch bei der Benennung von Mitarbeitern, Arbeitnehmern und Managern fast ausschließlich die männliche Form. Wir wollen dadurch die ethisch-moralisch durchaus gerechtfertigten, unseres Erachtens aber unschönen Formen von »Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern«, »Mitarbeiter*innen« oder »MitarbeiterInnen« vermeiden. Darüber hinaus haben wir versucht, in vielen Zusammenhängen eher neutrale Termini einzusetzen.

Vorwort zur 1. Auflage

Mit Personal-Management wird zusammenfassend eine Summe von ganz unterschiedlichen Tätigkeiten bezeichnet. Zum einen solche, mit denen Menschen in Betrieben unmittelbar geführt werden (Führung des Personals: Verhaltenssteuerung); zum anderen auch solche der Schaffung von Regeln und Bedingungen, nach denen diese Verhaltenssteuerung ablaufen und mit denen das Leistungsverhalten der Mitarbeiter beeinflusst werden soll (Führung für das Personal: Systemgestaltung).

Erkennbar ist Personal-Management in diesem Sinne in Betrieben stets gehandhabt worden, wenn auch wohl nur selten aufgrund eines systematischen und geschlossenen Konzeptes. Dass dies für Personal-Management zunehmende Bedeutung erlangt, wird in der Wirtschafts- und Verwaltungspraxis mehr und mehr gesehen. Die immer größer werdende Zahl von Betrieben, die für »Personal« ein eigenes Vorstandsressort einrichtet, liefert ein deutliches Indiz für diese Tatsache.

Dagegen hat sich die Betriebswirtschaftslehre mit den Tätigkeits- und Problemfeldern des Personal-Managements durchaus nicht im einem Maße beschäftigt und ihnen nicht den Stellenwert zugewiesen, wie es seiner deutlich wachsenden Praxisbedeutung entsprechen würde. Als selbstständige Teildisziplin in Form einer »Speziellen Betriebswirtschaftslehre« beginnt sich »Personal-Management« erst zu etablieren; einen eigens dafür eingerichteten Lehrstuhl gibt es erst an einer kleinen Zahl von deutschen Universitäten.

Daher werden mit diesem Buch verschiedene Ziele verfolgt:

- Vermittlung eines möglichst umfassenden Überblicks über diese junge betriebswirtschaftliche Teildisziplin, d. h. über die Tätigkeits- und Problemfelder, die ihren Gegenstandsbereich ausmachen: über die in ihnen erzielten Forschungsergebnisse, über den derzeit erreichten Kenntnisstand;
- 2. erste Information für Nichtkenner der Materie, z.B. Studenten, für die auch eine Brücke zu den Praxisproblemen angestrebt ist;
- 3. Kenntniserweiterung für Spezialisten auf Teilgebieten, z.B. Wirtschaftspraktiker, die mit Personalproblemen befasst sind;
- 4. Anregung für weitere Studien und Kenntnisvertiefung; diesem Zweck in erster Linie dienen der Zitierapparat und das Literaturverzeichnis gleichzeitig deuten sie das Ausmaß der wissenschaftlichen Fundierung des Personal-Managements an. [...]

Siegen, November 1978

Jürgen Berthel

Inhaltsverzeichnis

| Vor | wort zur 12., überarbeiteten und aktualisierten Auflage | V |
|------|--|------|
| Vor | wort zur 1. Auflage | VI |
| Inha | altsverzeichnis | VII |
| Abb | oildungsverzeichnis | XVII |
| Teil | 11 | |
| Gru | ındlagen des Personal-Managements | 1 |
| 1 | Grundlegung | 3 |
| Wie | ederholungsfragen zu Kapitel 1 | 10 |
| 2 | Begriff, Inhalt und Grundkonzeption des Personal-Managements | 11 |
| 2.1 | | 11 |
| 2.2 | | 32 |
| 2.3 | | 34 |
| 2.4 | Exkurs »Ausbildung zur Führungskraft und zum Personaler« | 39 |
| Wie | ederholungsfragen zu Kapitel 2 | 42 |
| Teil | 12 | |
| Org | ganizational Behavior | 43 |
| 1 | Grundmodell des Organizational Behaviors | 45 |
| Wie | ederholungsfragen zu Kapitel 1 | 48 |
| 2 | Ausgewählte Erklärungsansätze zum Mitarbeiterverhalten | 49 |
| 2.1 | Verhaltensgleichung und S-O-R-Theorem | 49 |
| 2.2 | Menschenbilder: Konstrukte im Umgang mit Mitarbeitern | 51 |
| 2.3 | • | 56 |
| 2.4 | Scientific Management | 61 |
| 2.5 | Human-Relations-Ansatz | 62 |
| 2.6 | Humanistische Ansätze | 63 |
| Wie | ederholungsfragen zu Kapitel 2 | 64 |
| 3 | Motivationstheoretische Ansätze | 65 |
| 3.1 | Ausgangsfragen zur Motivation | 65 |
| 3.2 | Inhaltstheorien der Motivation | 73 |
| | 3.2.1 Maslows Bedürfnishierarchie | 74 |
| | 3.2.2 Herzbergs Zwei-Faktoren-Theorie | 78 |
| 3.3 | Kognitive Prozesstheorien der Motivation | 80 |
| | 3.3.1 Allgemeines | 80 |
| | 3.3.2 Valenz-Instrumentalitäts-Erwartungs-Modell von Vroom | 82 |

| | 3.3.3 | Motivationsmodelle von Porter/Lawler und Lawler | 85 |
|-----|---------|--|-----|
| | 3.3.4 | Gleichheitstheorie von Adams | 87 |
| | 3.3.5 | Zielsetzungstheorie von Locke | 88 |
| | 3.3.6 | Selbstbestimmungstheorie von Deci/Ryan | 90 |
| | 3.3.7 | Rubikon-Modell von Heckhausen/Gollwitzer | 92 |
| 3.4 | Ansätz | e zur Leistungsmotivation | 94 |
| | 3.4.1 | Einstieg in die Leistungsmotivation | 94 |
| | 3.4.2 | Theorie der gelernten Bedürfnisse von McClelland | 95 |
| | 3.4.3 | Risiko-Wahl-Modell von Atkinson | 97 |
| | 3.4.4 | Attributionstheoretisches Modell von Weiner | 101 |
| Wie | derholu | ngsfragen zu Kapitel 3 | 103 |
| | | | |
| 4 | | istungsdeterminantenkonzept | 105 |
| 4.1 | | sekonzept | 105 |
| 4.2 | | ninanten des Wollens zur Leistung | 109 |
| | 4.2.1 | Einstieg | 109 |
| | 4.2.2 | Motive (Leistungsdeterminante 1) | 110 |
| | 4.2.3 | Emotionen (2) | 117 |
| | 4.2.4 | Einstellungen (3) | 118 |
| | 4.2.5 | Valenz + Normen (4) | 119 |
| | 4.2.6 | Erwartungen (5) (6) | 121 |
| | 4.2.7 | Erfahrungen/Wahrnehmungen (7) | 123 |
| | 4.2.8 | Selbstkonzept (8) | 124 |
| | 4.2.9 | Persönlichkeitsfaktoren (9) | 124 |
| | | Motivation (10) | 126 |
| 4.3 | Determ | ninanten des Könnens zur Leistung | 127 |
| | 4.3.1 | Einführung | 127 |
| | 4.3.2 | Eignung (12) | 128 |
| | 4.3.3 | Arbeitsbedingungen (11) | 129 |
| | 4.3.4 | Leistungsverhalten und -ergebnis (13) | 133 |
| 4.4 | Leistur | ngskonsequenzen | 134 |
| | 4.4.1 | Belohnungen (14) | 134 |
| | 4.4.2 | Anspruchsniveau (15) | 135 |
| | 4.4.3 | Zurechnung/Attribution (16) | 136 |
| | 4.4.4 | Vergleiche (17) | 136 |
| | 4.4.5 | Arbeitszufriedenheit (18) | 137 |
| | 4.4.6 | Rückkopplungsprozesse (19) | 140 |
| 4.5 | Zusam | menhänge | 141 |
| Wie | derholu | ngsfragen zu Kapitel 4 | 144 |

| 5 | Gruppenarbeit | t – theoretische Erklärungsansätze | 145 |
|------|------------------|--|-----|
| 5.1 | Allgemeines | | |
| 5.2 | Begriff, Arten u | nd Merkmale von Gruppen | 146 |
| 5.3 | Einflussvariable | en der Gruppenarbeit | 152 |
| | 5.3.1 Determ | ninantenkonzept der Gruppenarbeit | 152 |
| | 5.3.2 Inputva | ariablen | 154 |
| | 5.3.3 Prozes | svariablen | 158 |
| | 5.3.3.1 Gruppe | enkohäsion | 158 |
| | 5.3.3.2 Norme | n und Standards | 159 |
| | 5.3.3.3 Rollen | | 160 |
| | 5.3.3.4 Konflik | rte | 162 |
| | 5.3.3.5 Interak | ction (gruppenspezifisches Verhalten) | 168 |
| | 5.3.4 Output | tvariablen | 179 |
| Wie | derholungsfrage | en zu Kapitel 5 | 181 |
| | | | |
| 6 | | ng | 183 |
| 6.1 | | e der Personalführung | 184 |
| | | rung | 184 |
| | | und Merkmale | 186 |
| | | ngserfolg | 195 |
| 6.2 | • | orschung | 199 |
| 6.3 | | pologien | 201 |
| | | rung | 201 |
| | | ensionale Führungsstile | 201 |
| | | mensionale Führungsstile | 204 |
| | | nensionale Führungsstile | 210 |
| 6.4 | | etische Ansätze und Konzepte | 211 |
| | | chaftstheorien der Führung | 212 |
| | 6.4.2 Situation | onstheorien der Führung | 213 |
| | | tenstheorien der Führung | 223 |
| | 6.4.4 Attribu | tionstheorien | 224 |
| | 6.4.5 Weg-Zi | el-Modell der Führung | 228 |
| | 6.4.6 Substit | tutionstheorien | 231 |
| | 6.4.7 »Full R | ange Leadership«-Theorie | 236 |
| | 6.4.8 Weiter | e führungstheoretische Konzepte | 241 |
| Wie | derholungsfrage | en zu Kapitel 6 | 263 |
| Teil | 3 | | |
| Prir | märe Personal-M | Nanagementsysteme | 265 |
| | | | |
| 1 | | ne Fundierung (Betriebliche Personalforschung) | 267 |
| 1.1 | _ | nzept | 268 |
| 1.2 | | orschung | 273 |
| | 121 Regriff | e und Ohiekte | 273 |

| | 1.2.2 | Analyse des internen Arbeitsbeschaffungsmarkts | 276 |
|-----|----------|---|-----|
| | 1.2.3 | Analyse des externen Arbeitsbeschaffungsmarkts | 279 |
| 1.3 | Arbeits | forschung | 285 |
| | 1.3.1 | Begriffe und Konzept | 285 |
| | 1.3.2 | Arbeitsplatzanalyse: Aufgaben- und Arbeits-, Bedingungs-, Rollenanalyse | 286 |
| | 1.3.3 | Anforderungsanalyse | 289 |
| | 1.3.4 | Arbeitsbewertung | 295 |
| 1.4 | Qualifil | kations- und Eignungsforschung | 302 |
| | 1.4.1 | Begriff und Konzept | 302 |
| | 1.4.2 | Qualifikations-, Kompetenz- und Eignungsprofile | 305 |
| | 1.4.3 | Ansätze der Eignungsbeurteilung | 310 |
| | 1.4.3.1 | Kritische Darstellung | 310 |
| | 1.4.3.2 | Inhaltliche und methodische Ansprüche | 316 |
| | 1.4.3.3 | Prinzipielle menschliche Beurteilungsfehler | 318 |
| | 1.4.4 | Formen der Personalbeurteilung | 322 |
| | 1.4.4.1 | Verständnis | 322 |
| | 1.4.4.2 | Funktionen | 324 |
| | 1.4.4.3 | Leistungsbeurteilung | 326 |
| | 1.4.4.4 | Potenzialbeurteilung | 341 |
| 1.5 | Person | albedarfsermittlung | 349 |
| | 1.5.1 | Begriff und Inhalt | 349 |
| | 1.5.2 | Prozess | 352 |
| | 1.5.2.1 | Ermittlung des Brutto-Personalbedarfs | 352 |
| | 1.5.2.2 | Ermittlung des Personalbestands | 357 |
| | 1.5.2.3 | Ermittlung des Netto-Personalbedarfs (Soll-Ist-Vergleich) | 360 |
| | 1.5.3 | Probleme und Grenzen der Bedarfsplanung | 362 |
| 1.6 | Erforsc | hung der Arbeitsbeziehungen | 363 |
| 1.7 | Evaluie | rungsforschung | 365 |
| | 1.7.1 | Verständnis und Ziele | 365 |
| | 1.7.2 | Methoden und Instrumente | 369 |
| | 1.7.3 | Herausforderungen | 371 |
| | 1.7.4 | Exkurs »People Analytics« | 372 |
| Wie | derholui | ngsfragen zu Kapitel 1 | 374 |
| | | | |
| 2 | Person | albedarfsdeckung | 377 |
| 2.1 | Begriff, | Inhalt und Determinanten der Personalbedarfsdeckung | 377 |
| 2.2 | Person | albeschaffung | 382 |
| | 2.2.1 | Methoden der Personalbeschaffung | 382 |
| | | Kategorien | 382 |
| | 2.2.1.2 | Interne Personalbeschaffung | 384 |
| | | Externe Personalbeschaffung | 386 |
| | 2.2.1.4 | Kriterien zur Auswahl von Methoden der Personalbeschaffung | 401 |
| | 2.2.2 | Personalmarketing und Employer Branding | 405 |

| 420 431 433 436 451 460 486 493 503 |
|--|
| |
| |
| 436 451 460 486 493 503 |
| 451 460 486 493 503 |
| 460 486 493 503 |
| 486 493 503 |
| 493 503 |
| 503 |
| |
| 506 |
| 506 |
| 511 |
| 516 |
| 516 |
| 521 |
| 523 |
| 530 |
| 532 |
| 533 |
| |
| 535 |
| 535 |
| 542 |
| 545 |
| 546 |
| 547 |
| |
| 549 |
| 550 |
| 551 |
| 553 |
| 554 |
| 554 |
| |
| 555 |
| |
| 555 |
| 555 556 |
| 555 556 558 |
| 555 556 558 |
| 555 556 558 558 |
| 555 556 558 558 |
| 555 556 558 565 578 |
| |

| | 5.1.2 | Ziele | 584 |
|-----|----------|---|-----|
| | 5.1.3 | Lerntheorien | 586 |
| | 5.1.3.1 | Überblick | 586 |
| | 5.1.3.2 | Klassische Lerntheorien | 587 |
| | 5.1.3.3 | Theorien des organisationalen Lernens | 596 |
| 5.2 | Person | alentwicklungskonzept | 598 |
| | 5.2.1 | Konzeptionelle Personalentwicklung | 598 |
| | 5.2.2 | Förderung von Selbstentwicklung | 601 |
| 5.3 | Prozess | sphasen der Personalentwicklung | 603 |
| | 5.3.1 | Entwicklungsbedarfs- und Umfeldanalyse | 603 |
| | 5.3.1.1 | Notwendigkeit von Analyse und Prognose | 603 |
| | 5.3.1.2 | Erhebung des Entwicklungsbedarfs | 605 |
| | 5.3.1.3 | Umweltanalyse und -prognose. | 609 |
| | 5.3.2 | Personalentwicklungsplanung | 610 |
| | 5.3.2.1 | Differenzierung | 610 |
| | 5.3.2.2 | Einstiegsqualifizierung | 612 |
| | 5.3.2.3 | Anpassungsqualifizierung | 619 |
| | 5.3.2.4 | Aufstiegsqualifizierung | 620 |
| | 5.3.3 | Qualifizierungsphase | 630 |
| | 5.3.3.1 | Auswahl der Personalentwicklungsmethoden | 630 |
| | 5.3.3.2 | Personalentwicklung am Arbeitsplatz (»Training-on-the-Job«) | 632 |
| | 5.3.3.3 | Personalentwicklung außerhalb des Arbeitsplatzes (»Training-off-the-Job«) | 643 |
| | 5.3.3.4 | Personalentwicklung neben dem Arbeitsplatz (»Training-near-the-Job«) | 652 |
| | 5.3.3.5 | Personalentwicklung entlang des Arbeitsplatzes (»Training-along-the-Job«) | 656 |
| | 5.3.4 | Evaluation | 661 |
| | 5.3.4.1 | Zur Notwendigkeit | 661 |
| | 5.3.4.2 | Ziele und Funktionen | 663 |
| | 5.3.4.3 | Ansatzpunkte | 664 |
| | 5.3.4.4 | Evaluationsinstrumente | 670 |
| | 5.3.4.5 | Probleme | 672 |
| | 5.3.5 | Transfermanagement | 674 |
| Wie | derholur | ngsfragen zu Kapitel 5 | 681 |
| | | | |
| 6 | Anreizs | systeme | 683 |
| 6.1 | Verstän | dnis, Funktionen und Differenzierung | 684 |
| 6.2 | Vergütu | ıngssysteme | 691 |
| | 6.2.1 | Grundlagen | 691 |
| | 6.2.2 | Entgeltdifferenzierung | 695 |
| | 6.2.3 | Entgeltformen | 700 |
| | 6.2.3.1 | Klassische Entgeltformen | 700 |
| | | Variable Vergütung | 709 |
| | | Exkurs: Beamtenbesoldung | 718 |
| | 6.2.4 | Sozialleistungen | 719 |
| | 6.2.5 | Nebenleistungen | 720 |
| | | | |

| | 6.2.5.1 Allgemeine Nebenleistungen | 720 |
|------|---|-----|
| | 6.2.5.2 Betriebliche Altersversorgung | 724 |
| | 6.2.5.3 Mitarbeiterbeteiligung: Erfolgs- und Kapitalbeteiligung | 729 |
| | 6.2.5.4 Cafeteria-Systeme | 737 |
| | 6.2.6 Aspekte der Führungskräftevergütung | 739 |
| 6.3 | Immaterielle Anreizsysteme | 747 |
| 6.4 | Resümee | 753 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 6 | 754 |
| Teil | 4 | |
| Sek | rundäre Personal-Managementsysteme | 755 |
| 1 | Strategisch-orientierte Personalarbeit | 757 |
| 2 | Personalplanung als Rahmen | 759 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 2 | 766 |
| 3 | Organisation des Personal-Managements | 767 |
| 3.1 | Problematik | 767 |
| 3.2 | Organisation des Personalbereichs | 770 |
| 3.3 | Einbindung des Personalbereichs in den Betrieb | 778 |
| 3.4 | Entwicklungen | 782 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 3 | 785 |
| 4 | Personalverwaltung | 787 |
| 4.1 | Verständnis und Aufgaben | 787 |
| 4.2 | Personalinformationssysteme | 792 |
| 4.3 | Outsourcing von Personalverwaltungsaufgaben | 795 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 4 | 797 |
| 5 | Personalcontrolling | 799 |
| 5.1 | Grundkonzept des Controllings | 799 |
| 5.2 | Zur Konzeption eines Personalcontrollings | 800 |
| | 5.2.1 Ziele, Begriff und Aufgaben | 800 |
| | 5.2.2 Bestandteile | 802 |
| | 5.2.3 Weitere Elemente | 804 |
| | 5.2.3.1 Strategisches und operatives Personalcontrolling | 804 |
| | 5.2.3.2 Ansätze und Instrumente | 804 |
| | 5.2.3.3 Organisatorische Einbindung | 809 |
| 5.3 | Grenzen | 810 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 5 | 811 |

| 6 | Arbeitsbedingungen | . 813 |
|---------------------------------|--|---|
| 6.1 | Verständnis und Gestaltungsziele | 814 |
| 6.2 | Ergonomische Arbeitsplatzgestaltung | 817 |
| 6.3 | Organisatorische Arbeitsplatzgestaltung | 826 |
| | 6.3.1 Aufgabengestaltung | 826 |
| | 6.3.2 Arbeitszeitgestaltung | 831 |
| 6.4 | Technologische Gestaltung | 850 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 6 | 854 |
| | | |
| 7 | Arbeitsrecht und Arbeitsbeziehungen | . 855 |
| 7.1 | Verständnis und Überblick | 855 |
| 7.2 | Grundzüge des Arbeitsrechts | 856 |
| 7.3 | Folgen ausgewählter arbeitsrechtlicher Regelungen für die Teilsysteme | |
| | des Personal-Managements | 864 |
| | 7.3.1 Überblick | 864 |
| | 7.3.2 Mitbestimmung auf individueller Ebene | 865 |
| | 7.3.3 Mitbestimmung auf Betriebsebene (Betriebliche Mitbestimmung) | 865 |
| | 7.3.4 Mitbestimmung auf Unternehmungsebene | |
| | (Unternehmerische Mitbestimmung) | 878 |
| | 7.3.5 Mitbestimmung auf internationaler Ebene | . 881 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 7 | 882 |
| | | |
| | | |
| Teil | 5 | |
| | 5 ezielle Aspekte eines Personal-Managements | . 883 |
| | | . 883 |
| | | |
| Spe | ezielle Aspekte eines Personal-Managements | . 885 |
| Spe 1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management | . 885 |
| Spe. 1 1.1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management | . 885 . 885 |
| Spe. 1 1.1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse | . 885 . 885 . 887 |
| Spe. 1 1.1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung | . 885 . 885 . 887 . 888 |
| Spe. 1 1.1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management | . 885 . 887 . 887 . 888 . 888 |
| Spe. 1 1.1 1.2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management | . 885 . 887 . 887 . 888 . 888 |
| Spe. 1 1.1 1.2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management | . 885 . 885 . 887 . 888 . 888 . 891 . 897 |
| Spe. 1 1.1 1.2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel | . 885 . 885 . 887 . 888 . 888 . 891 . 897 |
| Spe. 1 1.1 1.2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel | . 885 . 885 . 887 . 888 . 888 . 891 . 897 . 902 |
| Spe 1 1.1 1.2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 | . 885 885 887 888 888 891 897 902 |
| \$pe 1 1.1 1.2 1.3 Wied 2 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management | . 885 . 887 . 888 . 888 . 888 . 891 . 897 . 902 . 903 |
| \$\$ spe 1 | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management Zur Notwendigkeit | . 885 887 887 888 888 891 902 . 903 903 |
| 1.1.1.2.2.3.Wied.2.1.2.2.2.2.3. | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management Zur Notwendigkeit Strategien eines internationalen Personal-Managements | . 885 887 887 888 888 891 897 902 903 904 907 |
| 1.1.1.2.2.3.Wied.2.1.2.2.2.2.3. | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management Zur Notwendigkeit Strategien eines internationalen Personal-Managements Implikationen für Personal-Managementsysteme | . 885 . 887 . 888 . 888 . 891 . 897 . 902 . 903 . 903 . 904 . 907 |
| 1.1.1.2.2.3.Wied.2.1.2.2.2.2.3. | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management Zur Notwendigkeit Strategien eines internationalen Personal-Managements Implikationen für Personal-Managementsysteme 2.3.1 Grundlegendes | . 885 887 887 888 888 891 897 902 . 903 904 907 907 |
| 1.1.1.2.2.3.Wied.2.1.2.2.2.2.3. | Strategisch-orientiertes Personal-Management Zusammenhang von strategischer Führung und Personal-Management Verständnisse 1.2.1 Differenzierung 1.2.2 Langfristiges Personal-Management 1.2.3 Strategieorientiertes Personal-Management 1.2.4 Strategisch-orientiertes Personal-Management Personal-Management und geplanter Wandel derholungsfragen zu Kapitel 1 Internationales Personal-Management Zur Notwendigkeit Strategien eines internationalen Personal-Managements Implikationen für Personal-Managementsysteme 2.3.1 Grundlegendes 2.3.2 Personalplanung und -bedarfsdeckung | . 885 887 887 888 888 891 902 903 904 907 907 910 |

| Wie | 2.3.6 Personalführungderholungsfragen zu Kapitel 2 | 926 929 |
|------|--|------------|
| 3 | Ethik im Personal-Management | 931 |
| 3.1 | Ethik im Betrieb | 931 |
| 3.2 | Zugänge zur Ethik | 934 |
| 3.3 | Personalethik | 937 |
| 3.4 | Wirtschaftliche versus soziale Effizienz? | 941 |
| Wie | derholungsfragen zu Kapitel 3 | 944 |
| Lite | raturverzeichnis | 945 |
| Stic | hwortverzeichnis | 989 |
| Die | Autoren | 999 |

Abbildungsverzeichnis

| Abb. 1-1: | Personal im engeren und im weiteren Sinne: Arbeitnehmergruppen | 10 |
|------------|--|-----|
| Abb. 1-2: | Entwicklungsphasen der betrieblichen Personalarbeit (seit 1948) | 16 |
| Abb. 1-3a: | Begriffszusammenhang des Personal-Managements | 16 |
| Abb. 1-3b: | Überblick über die Personalführung i. w. S. | 18 |
| Abb. 1-3c: | Überblick über das Personal-Management | 20 |
| Abb. 1-4: | Strukturationstheorie und Personal-Management | 22 |
| Abb. 1-5: | Personalbezogene Ressourcen | 24 |
| Abb. 1-6: | Ressourcenarten und Kriterienanforderungen | 26 |
| Abb. 1-7: | Systematisierung von Erfolgsgrößen des Personal-Managements | 27 |
| Abb. 1-8: | Personal-Management als wissenschaftliche Disziplin | 31 |
| Abb. 1-9: | Personal-Managementsystem mit seinen Teilsystemen | 33 |
| Abb. 1-10: | Substitutionsprinzip der Mitarbeiterbehandlung | 36 |
| Abb. 2-1: | Grundmodell des Organizational Behaviors | 46 |
| Abb. 2-2: | Annahmen der Theorien X und Y nach McGregor | 52 |
| Abb. 2-3: | Sich selbst verstärkende Effekte (Theorie X- und Y-Schleifen) | 53 |
| Abb. 2-4: | Menschenbilder und organisatorische Konsequenzen nach Schein | 54 |
| Abb. 2-5: | Typen von Vorgesetzten in Bezug auf das Menschenbild | 55 |
| Abb. 2-6: | Vertragsarten einer Arbeitsbeziehung | 57 |
| Abb. 2-7: | Erfüllung von Verträgen und ihre Konsequenzen | 60 |
| Abb. 2-8: | Zusammenhänge von Motiv, Motivation, Volition und Verhalten | 69 |
| Abb. 2-9: | Beispielhafte Anreize und Beiträge im Rahmen der Anreiz- | |
| | Beitrags-Theorie | 70 |
| Abb. 2-10: | Einflussfaktoren von Teilnahme-, Bleibe- und Austrittsentscheidungen | |
| | gemäß der Anreiz-Beitrags-Theorie | 70 |
| Abb. 2-11: | Bedürfnispyramide nach Maslow | 74 |
| Abb. 2-12: | Zentrale Einflussfaktoren auf die Arbeits(un)zufriedenheit | |
| | nach Herzberg | 78 |
| Abb. 2-13: | Grundformel des Ansatzes von Vroom u. a | 81 |
| Abb. 2-14: | Zusammenhänge des VIE-Modells nach Vroom | 83 |
| Abb. 2-15: | Formelhafte Aussagen Vrooms | 84 |
| Abb. 2-16: | Erwartungs-Valenz-Modell von Porter/Lawler | 85 |
| Abb. 2-17: | Prinzipien der Verteilungsgerechtigkeit | 87 |
| Abb. 2-18: | Zielsetzungstheorie: Wirkmechanismen und Moderatoren | 90 |
| Abb. 2-19: | Vergleich kognitiver Prozesstheorien | 92 |
| Abb. 2-20: | Rubikon-Modell | 93 |
| Abb. 2-21: | Gelernte Bedürfnisse nach McClelland | 96 |
| Abb. 2-22: | Risiko-Wahl-Modell nach Atkinson | 98 |
| Abb. 2-23: | Erfolgs- und misserfolgsmotivierte Motivation nach Atkinson | 99 |
| Abb. 2-24: | Weiners Modell der Attribution leistungsbezogener Ergebnisse | 101 |
| Abb. 2-25: | Leistungsdeterminantenkonzept | 108 |

| Abb. 2-26: | Zusammenhang von Motiv und Motivation | 111 |
|------------|--|------|
| Abb. 2-27: | Motivarten | 112 |
| Abb. 2-28: | Kontinuum der Selbstbestimmung (intrinsische bis extrinsische | |
| | Motivation) | 117 |
| Abb. 2-29: | »Big Five«-Modell der Persönlichkeit | 125 |
| Abb. 2-30: | »Job Characteristics Model« nach Hackman/Oldham | 132 |
| Abb. 2-31: | Zustandekommen der Arbeitszufriedenheit | 138 |
| Abb. 2-32: | Formen der Arbeitszufriedenheit und Arbeitsverhaltensfolgen | 139 |
| Abb. 2-33: | Rahmenmodell zur Identifikation, Motivation und Remotivation | 143 |
| Abb. 2-34: | Differenzierung von formaler und informaler Gruppe | 151 |
| Abb. 2-35: | Input-Output-Modell mit zentralen Einflussvariablen der Arbeit | |
| | in Gruppen | 153 |
| Abb. 2-36: | Zentrale Merkmale von Gruppen | 157 |
| Abb. 2-37: | Verschiedene Rollenerwartungen | 161 |
| Abb. 2-38: | Dynamik einer Konfliktepisode | 166 |
| Abb. 2-39: | Konflikthandhabungsstile | 167 |
| Abb. 2-40: | Typische Gruppenphasen im Zeitablauf | 169 |
| Abb. 2-41: | Groupthink-Modell | 171 |
| Abb. 2-42: | Richtungen der Personalführung | 188 |
| Abb. 2-43: | Formen der »Führung von unten« | 190 |
| Abb. 2-44: | Ebenen der Personalführung | 193 |
| Abb. 2-45: | Rahmenmodell der Personalführung | 195 |
| Abb. 2-46: | Funktionen und Variablen von Führungstheorien | 199 |
| Abb. 2-47: | Führungsstilkontinuum nach Tannenbaum/Schmidt | 203 |
| Abb. 2-48: | Zentrale Inhalte der Ohio-Dimensionen | 204 |
| Abb. 2-49: | Beziehungen zwischen »Consideration« und »Initiating Structure« | 207 |
| Abb. 2-50: | Managerial Grid (Verhaltensgitter) | 208 |
| Abb. 2-51: | Vieldimensionaler Analyseansatz von Führungssituation und -stil | 211 |
| Abb. 2-52: | Aussagen des Kontingenzmodells nach Fiedler | 214 |
| Abb. 2-53: | Differenzierung der Basisstile nach der Effizienz der jeweiligen | |
| | Verhaltensausprägung | 217 |
| Abb. 2-54: | Situatives Führungsmodell von Hersey/Blanchard | 218 |
| Abb. 2-55: | Entscheidungsmodell von Vroom/Yetton | 220 |
| Abb. 2-56: | Attributionstheoretisches Modell der Reaktionen eines Führers | |
| | auf schlechte Leistungen eines Mitarbeiters | 228 |
| Abb. 2-57: | Weg-Ziel-Theorie und ihre Elemente | 230 |
| Abb. 2-58: | Situationsadäquates Führungsverhalten nach House | 230 |
| Abb. 2-59: | Prozesse und Medien sozialer Kontrolle organisatorischen | |
| | Handelns nach Türk | 232 |
| Abb. 2-60: | Führungssubstitute nach Kerr/Mathews/Jermier | 234 |
| Abb. 2-61: | Komponenten transformationaler Führerschaft | |
| Abb. 2-62: | Vergleich transformationaler und transaktionaler Führung | 239 |
| Abb. 2-63: | »Full Range Leadership«-Theorie: Zusammenwirken transformationa | aler |
| | und transaktionaler Führung | 240 |

| Abb. 2-64: | »Full Range Leadership«-Theorie: Führungsstile nach Effektivität und | |
|------------|--|-----|
| | Aktivität der Führenden | 241 |
| Abb. 2-65: | Modell des Idiosynkrasiekredit-Ansatzes der Führung | 242 |
| Abb. 2-66: | Ambidextre Führung: Merkmale von Exploitation und Exploration | 244 |
| Abb. 2-67: | Bezugsrahmen der authentischen Führung | 248 |
| Abb. 2-68: | Ausgewählte Anforderungen an Führungskräfte im virtuellen Kontext | 254 |
| Abb. 2-69: | Bezugsrahmen des »Bad Leadership«: Determinanten und | |
| | Dimensionen | 259 |
| Abb. 2-70: | Führungsdilemmata nach Neuberger | 262 |
| Abb. 3-1: | Bereiche, Objekte und Instrumente der betrieblichen | |
| | Personalforschung | 270 |
| Abb. 3-2: | Typen von Fragestellungen der betrieblichen Personalforschung | 271 |
| Abb. 3-3: | Differenzierung der Arbeitsmärkte mit möglichen | |
| | ArbeitsmarktsegmAbgrenzung des Kompetenzenten | 275 |
| Abb. 3-4: | Unterschiedliche Altersstrukturen (am fiktiven Beispiel) | 277 |
| Abb. 3-5: | Beispiele einer umfassenden Mitarbeiterbefragung | 279 |
| Abb. 3-6: | Teilbereiche der Arbeitsforschung | 286 |
| Abb. 3-7: | Anforderungsarten des Genfer Schemas | 290 |
| Abb. 3-8: | Beispielformular für ein Anforderungsprofil | 291 |
| Abb. 3-9: | Item-Beispiele aus dem Fragebogen zur Arbeitsanalyse | 293 |
| Abb. 3-10: | Methodenvergleich unterschiedlicher Anforderungsanalysen | 294 |
| Abb. 3-11: | Standardverfahren der Arbeitsbewertung | 296 |
| Abb. 3-12: | Schematische Darstellung des Entgeltgruppenverfahrens | 297 |
| Abb. 3-13: | Schema einer Arbeitsbewertung nach dem Stufenwertzahlverfahren | 299 |
| Abb. 3-14: | Prozess der Arbeitsbewertung | 299 |
| Abb. 3-15: | Bewertungskriterien nach Hay | 300 |
| Abb. 3-16: | Beispiel des Stufenwertzahlverfahrens aus dem ERA zum | |
| | Anforderungsmerkmal »Handlungs- und Entscheidungsspielraum« | 302 |
| Abb. 3-17: | Formen der personalen Eignungsforschung | 304 |
| Abb. 3-18: | Abgrenzung des Kompetenz- zum Qualifikationsbegriff | 306 |
| Abb. 3-19: | Kompetenzarten | 308 |
| Abb. 3-20: | Eignung: Zusammenhang zwischen Soll- und Ist-Qualifikationen | 308 |
| Abb. 3-21: | Ansätze der Eignungsbeurteilung | 311 |
| Abb. 3-22: | Prozess der situativen Verhaltenserfassung und -beobachtung | 314 |
| Abb. 3-23: | Analyseebenen der Qualifikations- und Eignungsforschung | 315 |
| Abb. 3-24: | Überblick über Beurteilungsfehler | 318 |
| Abb. 3-25: | Fehlerhafte Deutung singulärer Personenmerkmale | 321 |
| Abb. 3-26: | 360°-Beurteilung | |
| Abb. 3-27: | Funktionen einer Personalbeurteilung | |
| Abb. 3-28: | Leistungsbeurteilungsverfahren | |
| Abb. 3-29: | Bewertungsformular eines merkmalsorientierten | |
| | Einstufungsverfahrens | 331 |
| Abb. 3-30: | Beispiel einer Verhaltenserwartungsskala | |

| Abb. 3-31: | Beispiel einer Verhaltensbeobachtungsskala (Ausschnitt) | 334 | | | |
|-------------|--|-----|--|--|--|
| Abb. 3-32: | MbO und integrierte Leistungsbeurteilung | | | | |
| Abb. 3-33a: | | | | | |
| | zielorientierten Verfahrens | 337 | | | |
| Abb. 3-33b: | Bewertungsformular für einen Personalleiter im Rahmen eines | | | | |
| | zielorientierten Verfahrens (Fortsetzung) | 338 | | | |
| Abb. 3-33c: | Bewertungsformular für einen Personalleiter im Rahmen eines | | | | |
| | zielorientierten Verfahrens | 339 | | | |
| Abb. 3-34: | Differenzierung des Qualifikationspotenzials | 342 | | | |
| Abb. 3-35: | Prinzip der Potenzialbeurteilung | 343 | | | |
| Abb. 3-36: | Verfahren zur Potenzialbeurteilung | 344 | | | |
| Abb. 3-37: | »Human Resource«-Portfolio | 348 | | | |
| Abb. 3-38: | Haupteinflussgrößen auf den Personalbedarf | 351 | | | |
| Abb. 3-39: | Hilfsmittel der Personalbedarfsermittlungskennzahlen je nach | | | | |
| | Branche oder Abteilung | 354 | | | |
| Abb. 3-40: | Ablauf der Personalbedarfsplanung | 362 | | | |
| Abb. 3-41: | Fokusse einer Evaluierungsforschung | 367 | | | |
| Abb. 3-42: | Mögliche Maßgrößen für eine HR-Balanced-Scorecard | 370 | | | |
| Abb. 3-43: | HMC:21®-Modell | 373 | | | |
| Abb. 3-44: | Kriterien und Kriterieneigenschaften in Bewertungsprozessen | 381 | | | |
| Abb. 3-45: | Personalbedarfsdeckungskette i. e. S. | 381 | | | |
| Abb. 3-46: | Interne und externe Personalbeschaffungsmethoden | | | | |
| | und -maßnahmen | 383 | | | |
| Abb. 3-47: | Überblick über Social-Media-Plattformen im E-Rekruting (Auswahl) | 396 | | | |
| Abb. 3-48: | Rechtsbeziehungen innerhalb der Arbeitnehmerüberlassung | 399 | | | |
| Abb. 3-49: | Interne und externe Personalbeschaffungsmethoden im Vergleich | 402 | | | |
| Abb. 3-50: | Zusammenhänge zwischen der Bestimmung von Zielgruppen und | | | | |
| | der Wahl von Personalbeschaffungsmethoden und -instrumenten | 403 | | | |
| Abb. 3-51: | Überblick über das Personalmarketing | 405 | | | |
| Abb. 3-52: | Prinzipielles Vorgehen zur Arbeitgeberpositionierung | | | | |
| Abb. 3-53: | Merkmale einer Arbeitgebermarke | 411 | | | |
| Abb. 3-54: | Übersicht (Auswahl) über Labels und Wettbewerber zu »Guten | | | | |
| | Arbeitgebern« | 418 | | | |
| Abb. 3-55: | Wirkungen erwartungssenkender Maßnahmen im Rahmen einer | | | | |
| | realistischen Tätigkeitsvorschau | 419 | | | |
| Abb. 3-56: | Personalauswahlkette | 423 | | | |
| Abb. 3-57: | Potenzielle Fehler bei der Personalauswahlentscheidung | 424 | | | |
| Abb. 3-58: | Unterschiedliche Eignungsgrade | 425 | | | |
| Abb. 3-59: | Ansätze zur Bewerberbeurteilung | 429 | | | |
| Abb. 3-60: | Vorgehensweisen bei simulations- und biografischen Ansätzen | | | | |
| | (Fokus: Verhalten) | 430 | | | |
| Abb. 3-61: | Beispielformular zur Eignungsbewertung | | | | |
| Abb. 3-62: | Instrumente der Personalauswahl (Überblick nach Phasen) | 434 | | | |

| Abb. 3-63: | Instrumente der Personalauswahl (Überblick nach Ansätzen | |
|-------------|---|-----|
| | der Bewerberbeurteilung) | 434 |
| Abb. 3-64: | Bewerbungsunterlagen: Zur Bedeutung formaler Kriterien | |
| | bei der Vorauswahl in der Praxis | 439 |
| Abb. 3-65: | Bewerbungsschreiben und -foto: Zur Bedeutung bei der Vorauswahl | |
| | in der Praxis | 441 |
| Abb. 3-66: | Potenzielle Fehlinterpretationen bei der Lebenslaufanalyse | 443 |
| Abb. 3-67: | Lebenslaufanalyse: Bewertungskriterien aus Sicht der Praxis | 444 |
| Abb. 3-68: | Zeugnisanalysen u. Ä.: Bewertungskriterien aus der Sicht der Praxis | 448 |
| Abb. 3-69: | Zur Aussagekraft von Bewerbungsunterlagen (Zusammenfassung) | 451 |
| Abb. 3-70: | Prinzipien zweckmäßiger Auswahlinterviews | 463 |
| Abb. 3-71: | Prozess der sozialen Urteilsbildung im Auswahlinterview | |
| Abb. 3-72: | Arten von Vorstellungsgesprächen | 465 |
| Abb. 3-73: | Prognostische Validität unstrukturierter und strukturierter | |
| | Einstellungsinterviews | 466 |
| Abb. 3-74: | Verhaltensdreieck des biografischen und des situativen Interviews | 472 |
| Abb. 3-75: | Situatives Problem und situative Fragen | 473 |
| Abb. 3-76: | Beispielhafte Fragekomplexe von biografischen Interviews | 477 |
| Abb. 3-77: | Biografische Fragen zur Anforderungsdimension »Teamfähigkeit« | 478 |
| Abb. 3-78: | Situative und biografische Interviews | 479 |
| Abb. 3-79: | Interviewmodule des multimodalen Interviews | 481 |
| Abb. 3-80: | Beispiel einer Checkliste für einen idealtypischen Interviewablauf | 485 |
| Abb. 3-81: | Überblick über ausgewählte Testverfahren | 492 |
| Abb. 3-82: | Grundprinzipien der Assessment-Center-Technik | 494 |
| Abb. 3-83: | Ablauf eines Gruppen-Assessment-Centers | 498 |
| Abb. 3-84: | Simulationsorientierte Verfahrensarten (des Assessment-Centers) | 499 |
| Abb. 3-85: | Taxonomie für biografische Daten | 505 |
| Abb. 3-86: | Eignungsfeststellung: Fit auf mehreren Ebenen | 509 |
| Abb. 3-87: | Externe Personalbeschaffung und Personalauswahl – | |
| | Zentrale rechtliche Aspekte | |
| Abb. 3-88: | Zentrale rechtliche Regelungen der externen Personalbeschaffung | 513 |
| Abb. 3-89: | Zentrale rechtliche Regelungen der Personalauswahl | 514 |
| Abb. 3-90: | Fragerecht des Arbeitgebers | 515 |
| Abb. 3-91: | Verständnis und Prozess der Personaleinführung i. w. S | 524 |
| Abb. 3-92: | Zentrale Aspekte der Personaleinführung i. e. S. | 527 |
| Abb. 3-93: | Personalbindung und Bindungsmanagement | 537 |
| Abb. 3-94: | Bindungsportfolio auf Basis von Kompetenz- und | |
| | Potenzialeinschätzungen | |
| Abb. 3-95: | Beispielhaftes Konzept eines Bindungsmanagements | 546 |
| Abb. 3-96: | Phasen der Personalfreisetzung | |
| Abb. 3-97: | Alternativen der Personalfreisetzung | |
| Abb. 3-98: | Regelungen zur Kurzarbeit | |
| Abb. 3-99: | Einordnung der Personalentwicklung | 583 |
| Abb. 3-100: | Überblick über lerntheoretische Ansätze | 587 |

| Abb. 3-101: | Prozess des Modell-Lernens | 591 | | |
|-------------|--|-----|--|--|
| Abb. 3-102: | System der Personalentwicklung | 599 | | |
| Abb. 3-103: | Überblick zu Ermittlungsverfahren des Personalentwicklungsbedarfs | 605 | | |
| Abb. 3-104: | Instrumente zur Bedarfsanalyse und -prognose | | | |
| Abb. 3-105: | Teilbereiche und Richtungen der Personalentwicklung | | | |
| Abb. 3-106: | Das duale System der Berufsausbildung | | | |
| Abb. 3-107: | Varianten des dualen Studiums | 616 | | |
| Abb. 3-108: | Laufbahnformen (Karriereentwicklungsmöglichkeiten) | 624 | | |
| Abb. 3-109: | Charakteristik traditioneller und neuer Karrieremodelle | 630 | | |
| Abb. 3-110: | Methoden und Instrumente der Personalentwicklung | 631 | | |
| Abb. 3-111: | Varianten des Understudy-Instruments | 634 | | |
| Abb. 3-112: | Unterweisung nach der Vier-Stufen-Methode | 635 | | |
| Abb. 3-113: | Grundformen der Arbeitsfeldstrukturierung | 637 | | |
| Abb. 3-114: | Gestaltungsparameter von Job Rotation | 640 | | |
| Abb. 3-115: | Vergleich alternativer Personalentwicklungsmaßnahmen | 652 | | |
| Abb. 3-116: | Formen des Coachings | 658 | | |
| Abb. 3-117: | Prozess des Coachings | 659 | | |
| Abb. 3-118: | Evaluationsebenen und -bereiche | 667 | | |
| Abb. 3-119: | Modell der Transferlücke | 675 | | |
| Abb. 3-120: | Phasen der Transfersicherung | 678 | | |
| Abb. 3-121: | Transferprobleme und -hemmnisse: Beispiele | 679 | | |
| Abb. 3-122: | Transfermodell | 680 | | |
| Abb. 3-123: | Begründungen für den Nichteinsatz eines Transfermanagements | 681 | | |
| Abb. 3-124: | Ebenen von Anreizsystemen | 684 | | |
| Abb. 3-125: | Anreizarten | 686 | | |
| Abb. 3-126: | Funktionen betrieblicher Anreizsysteme | 688 | | |
| Abb. 3-127: | Betriebliches Anreizsystem und seine Elemente | 689 | | |
| Abb. 3-128: | Überblick über die Kategorien der Personalkosten | 693 | | |
| Abb. 3-129: | Prinzipien der Entgeltgerechtigkeit | 699 | | |
| Abb. 3-130: | Entgelt- und Stückkostenverlauf bei Zeitlohn | | | |
| Abb. 3-131: | Tarifliche Entgeltgruppen (am Beispiel vom ERA-Pfalz) | | | |
| Abb. 3-132: | Arten von Zusatzprämien | 707 | | |
| Abb. 3-133: | Differenzierung erfolgs- und leistungsorientierter Vergütungssysteme | 711 | | |
| Abb. 3-134: | Zur Variabilität von Vergütungen | 713 | | |
| Abb. 3-135: | Alternative Formen der Entgeltsteigerung | 714 | | |
| Abb. 3-136: | Generelle Probleme variabler Vergütung | 715 | | |
| Abb. 3-137: | Verdrängungseffekt | 717 | | |
| Abb. 3-138: | Beispielhafte Amtsbezeichnungen nach Besoldungsordnungen | 719 | | |
| Abb. 3-139: | Arten betrieblicher Zusatzleistungen (Auswahl) | 723 | | |
| Abb. 3-140: | Gestaltungsformen der betrieblichen Altersversorgung | 726 | | |
| Abb. 3-141: | Elemente und Gestaltungsformen von Erfolgs- und | | | |
| | Kapitalbeteiligungssystemen | 732 | | |
| Abb. 3-142: | Anreizkonflikte | 737 | | |
| Abb. 3-143: | Bandbreitenmodell | 741 | | |

| Abb. 3-144: | Bemessungsgrundlagen der Managemententlohnung | 744 | |
|-------------|---|-----|--|
| Abb. 3-145: | Anreizbedingungen: Zweifache Wirkung | | |
| Abb. 4-1: | Integrierte Personalplanung | 761 | |
| Abb. 4-2: | System der Personalplanung | 762 | |
| Abb. 4-3: | Potenzielle Einsatzbereiche der Künstlichen Intelligenz (KI) | | |
| | im Personal-Management | 764 | |
| Abb. 4-4: | Verrichtungsorientierte Primärorganisation des Personalressorts | 771 | |
| Abb. 4-5: | Objektorientierte Primärorganisation des Personalressorts | | |
| | (Referentenmodell) | 773 | |
| Abb. 4-6: | Rangorientierte Primärorganisation des Personalressorts (integriertes | | |
| | HR-Geschäftsmodell) | 774 | |
| Abb. 4-7: | Generelle Vor- und Nachteile der Grundformen der Innenstrukturierung | | |
| | des Personalbereichs | 775 | |
| Abb. 4-8: | Rollenmodell des Personalbereichs nach Ulrich | 779 | |
| Abb. 4-9: | Einbindung des Referentensystems in den Gesamtbetrieb | 780 | |
| Abb. 4-10: | Wertschöpfungscenter »Personal« | 783 | |
| Abb. 4-11: | Grundaufbau einer digitalen Personalakte | 789 | |
| Abb. 4-12: | Allgemeine Vor- und Nachteile des externen Outsourcings | 797 | |
| Abb. 4-13: | Beispiele inputorientierter Kennzahlen | 802 | |
| Abb. 4-14: | Ebenen des Personalcontrollings | 804 | |
| Abb. 4-15: | Aufgaben, Phasen, Ziele und Kennzahlen der Personalbedarfsdeckung | 807 | |
| Abb. 4-16: | Übersicht über die Arbeitsbedingungen und ihre Einflussfaktoren | 815 | |
| Abb. 4-17: | Bereiche der ergonomischen Arbeitsplatzgestaltung | 818 | |
| Abb. 4-18: | Zusammenhang zwischen (Personal-)Arbeit und Gesundheit | 829 | |
| Abb. 4-19: | Grundsätzliche Regelungen des Arbeitszeitgesetzes (Stand 2021) | 832 | |
| Abb. 4-20: | Prinzipielle Formen flexibler Arbeitszeitgestaltung | 834 | |
| Abb. 4-21: | Starre und flexible Arbeitszeitvariationen | 835 | |
| Abb. 4-22: | Übersicht über Arbeitszeitmodelle | 836 | |
| Abb. 4-23: | Zentrale Vor- und Nachteile flexibler Arbeitszeitstrukturen | 837 | |
| Abb. 4-24: | Beispiel eines Arbeitszeitkontos mit Ampelsystem | 839 | |
| Abb. 4-25: | Arbeit und Arbeitsplätze 4.0 | 854 | |
| Abb. 4-26: | Überblick über die deutsche Arbeitsrechtsordnung | 857 | |
| Abb. 4-27: | Wahl und Zusammensetzung des Betriebsrats | 867 | |
| Abb. 4-28: | Rechte des Betriebsrats im Überblick | 868 | |
| Abb. 4-29: | Gegenstände betrieblicher Mitbestimmung | 869 | |
| Abb. 4-30: | Überblick über die zentralen Regelungen der Gesetze zur | | |
| | Mitbestimmung auf Unternehmungsebene | 880 | |
| Abb. 5-1: | Michigan-Konzept des »Strategic Human Resource Managements« | 889 | |
| Abb. 5-2: | Personalorientierung bei unterschiedlichen Strategien | 890 | |
| Abb. 5-3: | Harvard-Konzept des »Human Resource Managements« | 891 | |
| Abb. 5-4: | Personal-Management und strategische Entscheidungen | 892 | |
| Abb. 5-5: | Modell eines strategischen »Human Resource Cycle« | 893 | |

| Abb. 5-6: | ERPG-Modell und Personalstrategien | 906 |
|------------|---|-----|
| Abb. 5-7: | Kulturdimensionen nach Hofstede | 909 |
| Abb. 5-8: | International qualitativ unterschiedlicher Personalbedarf | 911 |
| Abb. 5-9: | Konsequenzen unterschiedlicher Personalbeschaffungsstrategien | 912 |
| Abb. 5-10: | Formen des Auslandseinsatzes von Expatriates und Impatriates | 916 |
| Abb. 5-11: | Idealtypischer Entsendeprozess | 918 |
| Abb. 5-12: | Erfolgsperspektiven in der Reintegrationsforschung | 921 |
| Abb. 5-13: | International unterschiedliche Personalentwicklung | 922 |
| Abb. 5-14: | Internationale Vergütungssysteme: Tendenzaussagen zur Ausrichtung | 925 |
| Abb. 5-15: | Zusammenfassender Überblick über die Führungsdimensionen | |
| | nach Clustern | 928 |
| Abb. 5-16: | Beispielhafte Maßnahmen zur kulturellen Verankerung | |
| | der Internationalität | 929 |
| Abb. 5-17: | Ebenenmodell der Ethik | 932 |

Teil 1 Grundlagen des Personal-Managements

1 Grundlegung

LEITFRAGEN

- In welchen Betriebsformen und bei welchen Betriebsgrößen ist Personalarbeit eigentlich relevant?
- Welche verschiedenen »Stakeholder« hat die betriebliche Personalarbeit, und welche Interessen verfolgen diese?
- Was ist eigentlich Humankapital?
- Wer zählt zum Personal?

TERMINOLOGIE

Terminus, Begriff und Definition

Im alltäglichen Sprachgebrauch – auch an der Hochschule – werden die Ausdrücke »Terminus/Termini«, »Begriff« und »Definition« immer wieder synonym, durcheinander, uneinheitlich, inkonsistent und/oder ungenau verwendet. Dabei ist es ganz einfach: *Terminus* ist der sprachliche Ausdruck (die »Unternehmung«), *Begriff* der damit verbundene Sinngehalt (»Die Unternehmung ist ein sozio-technisches System, das im Wesentlichen erwerbswirtschaftliche Ziele verfolgt.«). Ein solcher Begriff wird mithilfe einer *Definition* sprachlich eingeführt – indem der gerade angeführte Satz zur Unternehmung inhaltlich formuliert wird. Eine *Begriffsexplikation* erläutert schriftlich den definierten Begriff – entweder indem auf die einzelnen Begriffsinhalte eingegangen wird und/oder im Vergleich zu anderen Begriffen die Sinnhaftigkeit des gewählten Begriffs erarbeitet wird. Ein *Begriffssystem* schließlich ist die komplementäre Zu-, Über- und Unterordnung verschiedener, zueinander in Beziehung stehender Begriffe (z. B. Betrieb, Unternehmung, Industrieunternehmung; Beurteilung, Leistungsbeurteilung, Leistungsbewertung).

Warum legt man Wert auf eine solche Differenzierung? Nun, die sprachliche Vielfalt ist in jeder Sprache enorm. Beispielsweise wird in der Betriebswirtschaftslehre, wenn von »Unternehmungen« gesprochen wird, eine Vielzahl an Termini verwendet: Unternehmung, Unternehmen, Betrieb, Organisation, Firma ... Diese verschiedenen Termini können durchaus alle den gleichen Begriffsinhalt haben (= das Gleiche mit unterschiedlichen Bezeichnungen meinen). Sie können aber auch jeweils etwas anderes ausdrücken (Beispiel: Betrieb meint etwas anderes als Unternehmung.). Wenn zwei (oder mehr) Personen sich miteinander verständigen wollen, dann ist es sinnvoll, dass jeder weiß, was der andere mit bestimmten Ausdrücken meint. Es geht weniger um sprachliche Vereinheitlichung, sondern vor allem um gegenseitiges Verständnis. In einem Lehrbuch – als zunächst einseitiger Kommunikationsversuch – liegt die Last vor allem bei den Autoren. Diese sollten zentrale Termini und Begriffe explizit aufgreifen und erläutern, wie sie von ihnen verstanden und verwendet werden. Der Leser ist dabei nicht gezwungen, die gleichen Termini und Begriffe zu ver-

wenden. Er versteht sie aber – sofern es eine explizite, systematisch angewendete und komplementäre Verwendung hiervon gibt (vgl. Becker, F. G., 2004a, S. 86ff.).

Die Inhalte des vorliegenden Textes beruhen auf der Annahme, dass »gutes« respektive situationsangemessenes Personal-Management einen Beitrag zur betrieblichen Zielerreichung leistet. Diese Auffassung ist weit verbreitet, nicht jedoch die Ansichten hinsichtlich der Größe und Bedeutung dieses Beitrags. Hier wird die Überzeugung vertreten, dass der Zielerreichungsbeitrag des Personal-Managements (als betriebliche Tätigkeit) im Zusammenwirken mit den Mitarbeitern (als betriebliche Ressource) ein wesentlicher ist. Eindeutig belegen kann man ehrlicherweise – trotz mancher empirischen Studien (vgl. Gmür/Schwerdt, 2005; Eisenhardt, 2012; Jiang et al., 2012; Stock-Homburg/Herrmann/Bieling, 2009; Lee/Chen/Chen, 2018; Stock-Homburg/Groß, 2019, S.35ff.) – diese Überzeugung nicht. Die Einflussfaktoren in der Realität sind so vielfältig und vor allem interdependent, dass man weder eine solche Annahme eindeutig »beweisen« noch widerlegen kann.

Betriebe: Formen und Größen

In weiten Teilen der Betriebswirtschaftslehre werden als Betriebe alle diejenigen Institutionen bezeichnet, in denen aufgrund einheitlicher Planung Aktivitäten zur Erreichung der Ziele dieser Institutionen durchgeführt werden. Die Weite der Begriffsfassung bringt es mit sich, dass eine große Vielzahl von Betriebsformen existiert: Private und öffentliche Haushalte zählen ebenso dazu wie Unternehmungen, Vereine, Verbände, militärische, kulturelle, soziale und kirchliche Einrichtungen sowie andere Formen von Non-Profit-Organisationen. Diese weite Fassung erweist sich auch für das in diesem Buch zu behandelnde Problemfeld als zweckmäßig: Tätigkeiten und Probleme des Personal-Managements treten grundsätzlich in jeder Betriebsform auf, sobald mehrere für die Erfüllung der betrieblichen Ziele angestellte Personen beschäftigt werden. Sicherlich gibt es Unterschiede zwischen solchen Unternehmungen und verschiedenen Non-Profit-Organisationen, die unterschiedliche Ausprägungen von personellen Teilsystemen zur Folge haben. Solche Unterschiede bestehen aber auch zwischen kleineren und größeren Betrieben, zwischen Dienstleistungs- und Industriebetrieben, zwischen Chemie- und Maschinenbaubetrieben usw. Die Situationsbedingungen und entsprechend passende personelle Ausprägungen sind unterschiedlich, die Grundsätze der Personalarbeit sind allerdings für alle gleich. Von daher bezieht sich der Text hier prinzipiell auf alle Betriebe.

TERMINOLOGIE

Betrieb, Unternehmen, Unternehmung, Organisation ...?

Letztlich ist es wohl eine »Geschmacksfrage«, welche der obigen Termini wie definiert und in ein Begriffssystem eingebracht (oder auch nicht) werden. Wir orientieren uns hier daran, dass Betriebe (synonym dazu: Organisationen im institutionellen Sinne) den Oberbegriff darstellen. Unternehmungen stellen als erwerbswirtschaftlich orientierte Betriebe eine Unterform dar. Prinzipiell richtet sich das Buch an alle Betriebe, schließlich beschäftigen sie alle Personal. Personal-Management in Unternehmungen als erwerbswirtschaftliche Institutionen gestaltet sich allein aufgrund der systemimmanenten Zielsetzung der Gewinnerzielung in manchen Bereichen