



PROJEKT MEHRWERTPARTNER

Gerhild Wichmann, Steuerberaterin

Führe Deine Idee ins Geschäft

Band 2: Geldquellen finden und anzapfen

inkl.
30-Minuten-
Gespräch
mit Autorin



Inhaltsverzeichnis

[Vorwort](#)

[1. Problemstellungen aus der Praxis und Gründe für die Suche nach Geldquellen](#)

[2. Die 3 wichtigsten Entscheidungen bei der Suche nach Geldquellen](#)

[3. Die 25 wichtigsten Geldquellen](#)

[4. Die Ist-Zustands-Aufnahme mit der Matrix](#)

[5. Soll-Zustand formulieren](#)

[6. Lösungsvarianten der 7 Möglichkeiten und Verhandlungsunterlagen](#)

[7. Ihre Toolbox](#)

[8. Ein Massnahmeplan](#)

[9. Ein Erfolgsjournal](#)

[10. Die Umsetzung](#)

[Kurz-Biografie von Gerhild Wichmann](#)

[Wer ist David Vandeven?](#)

[Impressum](#)

Vorwort

Dieses e-book ist Nr. 2 aus der Buchreihe „Finanzierung“. Es spricht insbesondere Unternehmer an, die sich selbst über neue Möglichkeiten zum Thema „Geldquellen“ informieren möchten.

Das Buch gibt einen Überblick über die häufigsten Geldprobleme, ihre Herkunft aus der Unternehmenspolitik und vielfältige Lösungsmöglichkeiten. Sie resultieren aus 20 Jahren Berufserfahrungen als Steuerberaterin im eigenen Unternehmen und mit Mandanten.

Das Buch zeigt die Vor- und Nachteile mit den Anwendungsbereichen der unterschiedlichen Geldquellen und enthält Arbeitsblätter für Sie zur sofortigen Anwendung. Damit möchte ich Sie ermuntern, das Gelesene sofort auf die Belange Ihrer Firma anzuwenden, um konkrete Erkenntnisse zu gewinnen.

Sie erhalten einen Leitfaden, welche Überlegungen sie anstellen sollten, bevor sie eine Geldquelle suchen. Je nach Verwendungszweck, den Konditionen, die am wichtigsten sind, und welches Risiko sinnvoll ist gibt es unterschiedliche Strategien bei der Suche nach neuen bzw. zusätzlichen Geldquellen.

Ich informiere Sie über mehr als 40 Geldquellen, die je nach Bedarf ausgewählt oder kombiniert werden können. Sie verschaffen sich damit einen Überblick über Ursachen und Lösungsansätze Ihrer speziellen Geldprobleme. Gleichzeitig erwerben Sie ein praktisches Basiswissen, um mit späteren Beratern qualifizierte Gespräche und Verhandlungen führen zu können.

Mein Anliegen als Steuerberaterin ist es, Unternehmern einen schnellen und preiswerten Zugang zu Erfahrungen zu ermöglichen, um sich und ihren Mitarbeitern ein stabiles Einkommen zu gewährleisten und finanziellen Turbulenzen vorzubeugen.

Ich möchte deshalb meine Berufserfahrungen an diejenigen weitergeben, die sich eine Menge Umwege ersparen möchten. (Der schlimmste Umweg über die Insolvenz wäre mit mehr Wissen zum Thema „Finanzierung“ häufig vermeidbar gewesen.) Außerdem macht es mir Freude, anderen weiterzuhelfen, die Menschen und Firmen aufblühen zu sehen. Wer umgibt sich nicht gern mit erfolgreichen Menschen?

Der vorliegende Report ist in meiner Steuerberaterpraxis in mein besonderes Profil zur „Wichmann-Treppe“ eingebettet. Ich verbinde meine Tätigkeiten als Steuerberaterin mit Trainer-Angeboten, um schnellere Ergebnisse für meine Mandanten zu erzielen. Das besondere Beratungskonzept der Wichmann-Treppe baut auf den hauptsächlichen Stufen eines jeden auf:



Mit dem Kauf des Buches schenke ich Ihnen eine halbe Stunde Beratungszeit für Ihre Fragen, weil es mir wichtig ist, dass Sie die Erkenntnisse gleich umsetzen können.

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg beim Umsetzen!
Über ein Feedback an

Mit besten Grüßen

Ihre Gerhild Wichmann